

Standardverträge für Ihr internationales Bauvorhaben

# FIDIC-Verträge im Bau

✓ Risikoverteilung ✓ Haftung ✓ Anspruchsdurchsetzung

## Für Ihre Vertragspraxis

- **Mehr Rechtssicherheit:** Richtige Gestaltung und genaues Verständnis internationaler Bauverträge
- **Kosten, Termine, Performance:** Rechte und Pflichten von Employer und Contractor
- **Haftung:** Haftungsfallen und Sicherstellung effektiver Haftungsbeschränkungen
- **Kernthemen in FIDIC Red Book-Verträgen:** Was, wann und für wie viel?
- **Häufiger Streitpunkt:** Scope und Grenzen des Scopes
- **Neuregelung durch FIDICs 2017:** Risikoverteilung, Indemnities, Claims- und Streitregelungen

Ihr Expertenteam



Marco Becker  
**Mitsubishi Power  
Europe GmbH**



Dr. Felix Herbst  
**thyssenkrupp Industrial  
Solutions AG**



Dr. Jörn Zons  
**Friedrich Graf von  
Westphalen & Partner  
mbB Rechtsanwälte**

### Ihr Ziel

- ✓ Internationale Vertragspraxis optimieren
- ✓ Projekt- und Vertragsrisiken minimieren
- ✓ Claims sichern und Ansprüche durchsetzen

### Exklusiv aus der Praxis

- ✓ Claims Management unter FIDIC-Verträgen und bei Turnkey-Projekten

Bitte wählen Sie Ihren Termin  
**26. und 27. Oktober 2021** in Berlin  
**1. und 2. Dezember 2021** in Köln  
**19. und 20. Januar 2022** in München



## Ihr Leitfaden für erfolgreiches FIDIC-Vertragsmanagement

Ihr Seminarleiter

Dr. Jörn Zons, Partner, **Friedrich Graf von Westphalen & Partner mbB Rechtsanwälte**, Köln

Empfang mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Seminarunterlagen **ab 8.45 Uhr**

### 9.30 **Herzlich willkommen**

- Begrüßung durch den Seminarleiter
- Abstimmung mit Ihren Erwartungen als Teilnehmer

### 9.45 **Mehr Rechtssicherheit – richtige Gestaltung und genaues Verständnis internationaler Bauverträge**

- Wichtige Dos & Don'ts bei der Gestaltung internationaler Bauverträge
- Vermeidung von Fallen beim Umgang mit englischer Vertragssprache und ausländischem Vertragsrecht
- Das englische Vertragsrecht und -verständnis

### **Rechtsgrundlagen und geltendes Vertragsrecht bei FIDIC-Bauverträgen**

- Rechtsgrundlagen von internationalen Bauverträgen/-projekten
- Geltendes Vertragsrecht und Rechtsklauseln – welches Recht kann/soll man wählen?
- Die – häufig unterschätzten – Implikationen des geltenden Vertragsrechts
- „Entire agreement & exclusive remedies“-Klauseln: Bedeutung, Chancen und Risiken
- Achtung: FIDIC-Verträge und AGB-Recht!

11.15 Kaffee- und Teepause

### 11.30 **Die FIDIC-Vertragsmuster – Anwendungsbereiche, Inhalt und Nutzung**

- Überblick über die verschiedenen FIDIC-Vertragsmuster und ihre Einsatzgebiete, insbesondere: Red Book, Yellow Book und Silver Book; Wahl des „richtigen“ FIDIC-Vertrages
- Kernbestandteile von FIDIC-Verträgen: General Conditions, Particular Conditions und Employer's Requirements
- Die „Grundklauseln“ und sonstige gemeinsame Charakteristika der FIDIC-Bücher
- Wahl des „richtigen“ FIDIC-Vertrages
- Richtige Gestaltung von FIDIC-Verträgen

### **FIDIC im Bau, insbesondere: Das FIDIC Red Book**

- Vertragstyp und Konzeption
- Struktur, Systematik und inhaltliche Features der FIDIC Red, Yellow und Silver Books
- Insbesondere: Verteilung der Risiken und Verantwortlichkeiten
- Unterschiede zwischen FIDIC Red Book und Yellow/Silver Book

13.00 Business Lunch

### 14.15 **Die Kernthemen in FIDIC Red Book-Verträgen: Was, wann und für wie viel?**

- Häufiger Streitpunkt: Scope und Grenzen des Scopes
- Variations: Fälle und Verfahren
- Preis, Kostenrisiken, Preisanpassung und Zahlung
- Termine, Terminrisiken, Extensions of time, Delay damages

15.45 Kaffee- und Teepause

### 16.00 **Fortsetzung: Die Kernthemen in FIDIC Red Book-Verträgen**

- Verteilung der Planungsverantwortlichkeiten – Theorie und Praxis
- Anforderungen an Planung und Bau der Anlage, Risiko „fitness for the purpose“
- Employer-Rechte bei Mängeln, Bedeutung der Defects Notification Period

### 17.00 **Weitere wichtige Regelungen des FIDIC Red Books**

- Neuordnung der Risikoverteilung durch die FIDICs 2017: Employer's Risks und Force Majeure/ Care of the Works und Exceptional Risks
- Termination, Rejection, Rescission – was ist was und wann macht was Sinn?
- Taking Over, Deemed Taking Over, Performance-Certificate

Ende des ersten Seminartages und anschließendes Get-together **ca. 18.00 Uhr**

# Mit Vertragsstörungen professionell umgehen

Ihr Seminarleiter  
Dr. Jörn Zons

### 9.00 Es geht weiter

- Überleitung zu den Themen des zweiten Seminartages

### 9.10 Haftungsrisiken und -regelungen unter FIDIC

- Haftung unter FIDIC: Haftungssystematik, „Englische“ Haftung, Contractor's/Employer's Indemnities und Haftungsrisiken/-fallen
- Haftungsbeschränkungen nach FIDIC: Was schließen sie aus?
- Sicherstellung der Wirksamkeit von Haftungsbeschränkungen: Berücksichtigung des geltenden Vertragsrechts

### 10.45 Kaffee- und Teepause

### 11.00 Claims Management unter FIDIC-Verträgen



- Welche Claims gibt es unter FIDIC? Wann gibt es Extension of time und/oder Compensation of additional Cost? Unterschiede zwischen Yellow Book und Silver Book
- Ablauf eines Claims unter FIDIC-Verträgen
- Erkennen und Erfassen von Leistungsänderungen, Störungen und Mehrkosten
- Anspruchssicherung: Notifizierungspflichten, Ausschlussfristen, Anspruchsschreiben sowie Anforderungen an Inhalt und Form
- Entscheidung des Engineers bzw. Employers über den Claim
- Änderungen des Claim-Verfahrens durch die FIDICs 2017: Neue Fristenregelungen und erhöhte Anforderungen an Employer's Claim
- Häufig vernachlässigt: Richtige und brauchbare Beweissicherung
- Bearbeitung eines Fallbeispiels aus der Praxis

Marco Becker, Head of Legal,  
**Mitsubishi Power Europe GmbH**, Duisburg

**Get-together** – Ausklang des ersten Tages in informeller Runde. **Management Circle** lädt Sie zu einem kommunikativen Umtrunk ein. Entspannen Sie sich in angenehmer Atmosphäre und vertiefen Sie Ihre Gespräche mit dem Referenten und den Teilnehmern!

### 12.30 Business Lunch

### 13.45 FIDIC Dispute Adjudication

- Gegenstand und Ablauf einer Adjudication
- Chancen und Risiken von Adjudication-Verfahren
- Adjudication unter FIDIC
- Permanentes vs. ad-hoc Dispute Adjudication Board
- Das „neue“ FIDIC DAAB (Disputes Adjudication/Avoidance Board)

Marco Becker

### 14.30 Umgang mit Projektstörungen am Beispiel einer Turnkey-Zementanlage



- FIDIC Claimmanker – explizit, implizit und gesetzlich
- Bauzeitenmanagement und Extension of Time unter FIDIC
- Merit/Quantum/Dokumentation/Determination
- Vorteil des permanenten DAB

Dr. Felix Herbst, Head of Contract Management,  
**thyssenkrupp Industrial Solutions AG**, Beckum

### 15.30 Kaffee- und Teepause

### 15.45 Anspruchsdurchsetzung und Streiterledigung unter FIDIC-Verträgen

- Arbitration unter FIDIC
- Schiedsgerichtsverfahren: Ablauf eines Schiedsgerichts, Verfahren und Discovery
- Schiedsverfahren vs. staatliche Gerichtsverfahren: Vor- und Nachteile
- Richtige Formulierung von Schiedsvereinbarungen, Dos & Don'ts, „pathologische“ Klauseln
- Achtung: Vollstreckbarkeit bzw. Nichtvollstreckbarkeit von Gerichtsurteilen/Schiedssprüchen, vor allem in internationalen Projekten

### 16.45 Gelegenheit für abschließende Fragen

Ende des Intensiv-Seminars **ca. 17.00 Uhr**



## Marco Becker

ist Rechtsanwalt und Referent für Rechtsangelegenheit bei der **Mitsubishi Hitachi Power Europe GmbH** in Duisburg. Sein Tätigkeitsfeld umfasst die Beratung in allen Rechtsangelegenheiten des Kraftwerkbaus. Sein besonderer Schwerpunkt liegt in der rechtlichen Projektabwicklung eines großen internationalen Projekts mit FIDIC-Verträgen. Zuvor war er als Rechtsanwalt bei der internationalen Sozietät Hogan Lovells in Düsseldorf beschäftigt. Auch hier lag sein Tätigkeitsschwerpunkt auf der Beratung von Mandanten bei Anlagenbauprojekten. Die von Marco Becker betreuten Projekte umfassten u. a. Kraftwerke, Infrastrukturprojekte und Logistikanlagen. Ergänzend verfasst er eine Dissertation über internationale Anlagenbauvertragsmuster.



## Dr. Felix Herbst

ist Maschinenbau-Ingenieur und ist als Head of Contract Management bei der **thyssenkrupp Industrial Solutions AG** für das Nachtragsmanagement des globalen Geschäfts der BU Cement Technologies verantwortlich. Er ist zertifizierter FIDIC Adjudicator und Mitglied der Ausschüsse Contract- und Claimsmanagement des VDMA. Dr. Felix Herbst hat Erfahrung als Fachplaner und Bauherrenvertreter sowie in der Projektabwicklung gebäudetechnischer Anlagen. Er ist seit über 15 Jahren für das Claimmanagement im internationalen Anlagenbau zuständig.



## Dr. Jörn Zons

ist Rechtsanwalt und Partner der **Sozietät Friedrich Graf von Westphalen & Partner** in Köln. Er ist auf die Beratung sowohl von Auftraggebern als auch von Auftragnehmern bei Bau- und Anlagenbauprojekten im In- und Ausland spezialisiert. Seine Tätigkeit umfasst die Gestaltung und Verhandlung der Bau-/Anlagenbau-, O&M- und sonstigen Projektverträge einschließlich FIDIC-Verträge, das juristische Projekt-, Schadens- und Claims-Management sowie die Durchsetzung von Ansprüchen in Schiedsgerichts-, Gerichts- oder alternativen Streiterledigungsverfahren. Dr. Jörn Zons Industriekenntnis umfasst u. a. Kraftwerke, Offshore-Windparks, Biomasseanlagen, Raffinerien, Logistikanlagen sowie verschiedene Produktionsanlagen. Er wird in mehreren deutschen und internationalen Anwaltsverzeichnissen als einer der führenden Anwälte für Bau/Anlagenbau benannt. Er ist Mitherausgeber des Branchenwerks Bock/Zons, Rechtshandbuch Anlagenbau – Praxisfragen deutscher und internationaler Anlagenbauprojekte.

## Ihre Systemanforderungen für das Online-Seminar

- ✓ Internetzugang, aktueller Browser
- ✓ Headset oder Lautsprecher und Mikrofon
- ✓ Webcam
- ✓ Wir nutzen das Meeting-Tool Zoom. Mit diesem Link überprüfen Sie Ihre Systemkompatibilität: <https://zoom.us/test>
- ✓ Die digitalen Seminarunterlagen erhalten Sie vorab

## BEACHTEN SIE AUCH UNSERE VERANSTALTUNG

### Immobilientransaktionen

7. und 8. September 2021 in München  
4. und 5. Oktober 2021 in Frankfurt/M.  
18. und 19. November 2021 in Köln

Nähere Informationen gibt Ihnen gerne **Stephan Wolf**  
Tel.: +49 6196 4722-800, Fax: +49 6196 4722-888,  
E-Mail: [kundenservice@managementcircle.de](mailto:kundenservice@managementcircle.de)  
Web: [www.managementcircle.de/M05021](http://www.managementcircle.de/M05021)

Up to date mit dem

MANAGEMENT CIRCLE®

## Management Circle Blog

Jetzt entdecken!

[www.managementcircle.de/blog](http://www.managementcircle.de/blog)

## AUCH ALS INHOUSE TRAINING

**So individuell wie Ihre Ansprüche – Inhouse Trainings nach Maß!**

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch **firmeninterne** Schulungen an. Ihre Vorteile: Kein Reiseaufwand – passgenau für Ihren Bedarf – optimales Preis-Leistungsverhältnis! Ich berate Sie gerne und erstelle Ihnen ein individuelles Angebot. Rufen Sie mich an.



### Malena Palinski

Tel.: +49 6196 4722-932  
[malena.palinski@managementcircle.de](mailto:malena.palinski@managementcircle.de)  
[www.managementcircle.de/inhouse](http://www.managementcircle.de/inhouse)

MANAGEMENT CIRCLE®  
**INHOUSE**  
BILDUNG FÜR DIE BESTEN

**FIDIC-Standardverträge** werden in der **internationalen Baubranche** regelmäßig angewendet. Welcher FIDIC-Vertrag für Sie der Richtige ist und wie Sie die Vertragsmuster rechtssicher nutzen, erfahren Sie in diesem Seminar.

Profitieren Sie vom Wissen unserer Experten und informieren Sie sich über:

- ✓ die grundlegenden Rechtskonzepte und Mechanismen der **verschiedenen Vertragsmodelle**.
- ✓ die **Eigenheiten der englischen Vertragssprache** vor dem Hintergrund des angelsächsischen Rechtskreises.
- ✓ die Standards zur Regelung außervertraglicher Ansprüche im Sinne eines **professionellen Vertragsmanagements** und einer erfolgreichen Vertragsabwicklung.

## Der Mehrwert für Ihre Vertragspraxis

Lernen Sie,

- ✓ internationale Vertragsmuster auf Ihre Projektspezifika anzupassen bzw. zu ergänzen.
- ✓ die Implikationen des anwendbaren Rechts richtig einzuschätzen, nicht zu unterschätzen.
- ✓ Leistungsstörungen korrekt zu erfassen und Ansprüche korrekt zu formulieren.
- ✓ Risiken bei Brennpunkt-Klauseln zu erkennen und möglichst zu entschärfen.
- ✓ die Verteilung der Planungsverantwortlichkeiten sicherzustellen.

## Ihr PLUS

Jeder Teilnehmer erhält eine englischsprachige Version des **neuen FIDIC-Vertragsmuster Red Book**.

## Begeisterte Teilnehmerstimmen

- ✓ *„Sehr praxisnah. Veranstaltung motiviert eigene Prozesse zu optimieren.“*
- ✓ *„Gute Mischung zwischen Theorie und Praxis.“*
- ✓ *„Sehr gute Auswahl der Referenten. Hochkaräter.“*
- ✓ *„Interessante Praxisbeispiele, angenehmer Fachaustausch, gute Gruppenmischung und -größe.“*

## Ihre Vorteile auf einen Blick

### Ausgewiesene Experten

Sie werden von anerkannten und erfahrenen Referenten aus der Unternehmenspraxis, die sich als ausgezeichnete Wissensvermittler bereits erfolgreich in Management Circle Seminaren bewährt haben, trainiert und begleitet. Umfangreiches Wissen über erfolgreiches FIDIC-Vertragsmanagement wird direkt an Sie weitergegeben.

### Interaktive Workshop-Atmosphäre

Der Aufbau des Seminars ermöglicht eine intensive und praxisnahe Wissensvermittlung. Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihre Fragen direkt mit unseren Experten zu klären.

### Unterstützung für Ihren Arbeitsalltag

Sie vertiefen Ihr Wissen durch den Erfahrungsaustausch und lernen durch konkrete Fallbeispiele, die Inhalte in Ihren Arbeitsalltag zu übertragen.

### Ausführliche Seminarunterlagen

Detaillierte Seminarunterlagen machen jedes Mitschreiben für Sie entbehrlich. Nutzen Sie die Dokumentation zur Nachbearbeitung und als hilfreiches Nachschlagewerk in Ihrem Tagesgeschäft.

### Intensives Networking

Nutzen Sie den unternehmensübergreifenden Erfahrungsaustausch mit Experten und Fachkollegen und knüpfen Sie wertvolle Kontakte. Bauen Sie so Ihr Experten-Netzwerk aus.

### Ihre Fragen vorab

Sie erhalten ca. zwei Wochen vor dem Seminar einen Fragebogen, in dem Sie uns Ihre Fragen und Themenschwerpunkte mitteilen können. Unser Expertenteam kann sich so besser auf Ihre individuellen Interessen und Bedürfnisse einstellen.

## Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail.



**H. Eckert**

**Hannah Eckert**

Projektmanagerin

Tel.: +49 6196 4722-668

[hannah.eckert@managementcircle.de](mailto:hannah.eckert@managementcircle.de)

# FIDIC-Verträge im Bau

## ■ Wen Sie auf diesem Seminar treffen

Dieses Seminar richtet sich an **Leiter** und **leitende Mitarbeiter** der Bereiche **Projektentwicklung, Projektmanagement** und **-controlling, Planung, Construction, Bau, Recht, Vertragsmanagement, Risk Management, Vertrieb** und **Einkauf** sowie an Mitglieder der **Geschäftsleitung**. Außerdem wenden wir uns mit dem Seminar an **Architekten, Projektplaner** und **Rechtsanwälte**.

## ■ Präsenz oder online – Sie haben die Wahl!

Völlig ortsunabhängig können Sie an allen Terminen online teilnehmen! Seien Sie live dabei und interagieren Sie mit Referenten und Teilnehmern.

Weitere Informationen erhalten Sie von:



Stephan Wolf  
Teamleiter Kundenservice  
+49 6196 4722-800



## ■ Termine und Veranstaltungsorte

**26. und 27. Oktober 2021 in Berlin** 10-89870

Dorint Kurfürstendamm Berlin (ehem. Sofitel Berlin)  
Augsburger Straße 41, 10789 Berlin  
Tel.: +49 30 800999-25, Fax: +49 30 800999-36  
E-Mail: reservierung.berlin@dorint.com

**1. und 2. Dezember 2021 in Köln** 12-89871

Dorint Hotel am Heumarkt Köln  
Pipinstraße 1, 50667 Köln  
Tel.: +49 221 80190-111, Fax: +49 221 80190-190  
E-Mail: reservierung.koeln-heumarkt@dorint.com

**19. und 20. Januar 2022 in München** 01-89872

Steigenberger Hotel München  
Berliner Straße 85, 80805 München  
Tel.: +49 89 1590 61 0, Fax: +49 89 1590 61 712  
E-Mail: muenchen@steigenberger.com

Für unsere Seminarteilnehmer steht im jeweiligen Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

## Begrenzte Teilnehmerplätze – jetzt anmelden!

Online-Anmeldung: [www.managementcircle.de/M04057](http://www.managementcircle.de/M04057)

PDF zum Ausdrucken: [www.managementcircle.de/form](http://www.managementcircle.de/form)

E-Mail: [anmeldung@managementcircle.de](mailto:anmeldung@managementcircle.de)

Telefonisch: **+49 6196 4722-700**

per Post: **Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.**

★★★★★  
**KOSTENLOSE  
RÜCKTRITTSGARANTIE**

Die kostenlose Stornierung ist bis zu  
4 Wochen vor Beginn des Seminars möglich

### Anmeldebedingungen

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken, Get-together und der Dokumentation € 2.095,-. Die Gebühr für die Online-Teilnahme beträgt € 1.895,-. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass. Buchen ohne Risiko: Bis zu vier Wochen vor dem Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren.** Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

### Werbewiderspruch

Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke durch die Management Circle AG selbstverständlich jederzeit widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen. Hierfür genügt eine kurze Nachricht an unseren Datenschutzbeauftragten per Mail an [datenschutz@managementcircle.de](mailto:datenschutz@managementcircle.de) oder per Post an Management Circle AG, Datenschutz, Postfach 56 29, 65731 Eschborn. Weitere Informationen zum Datenschutz erhalten Sie unter [www.managementcircle.de/datenschutz](http://www.managementcircle.de/datenschutz).

### Ihre Sicherheit ist uns wichtig

Selbstverständlich werden wir alle gesetzlich vorgeschriebenen Hygienestandards zusammen mit unseren Vertragshotels, unseren Referenten und den Kollegen der Veranstaltungsbetreuung berücksichtigen. Wir bieten Ihnen bei all unseren Veranstaltungen täglich die Möglichkeit eines kostenlosen Corona-Selbsttests. Weitere Informationen erhalten Sie hier: [www.managementcircle.de/covid-19](http://www.managementcircle.de/covid-19)

## ■ Über Management Circle

Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle *WissensWerte* an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen rund 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 2000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur *Bildung für die Besten* erhalten Sie unter [www.managementcircle.de](http://www.managementcircle.de)



Reisen Sie mit der Deutschen Bahn zu attraktiven Sonderkonditionen zum Veranstaltungsort.  
Infos unter: [www.managementcircle.de/bahn](http://www.managementcircle.de/bahn)