

F&E-Verträge

➤ Vertragspraxis ➤ Kooperationen ➤ Neue Regelwerke

Der Forschungs- und Entwicklungsvertrag

- **Zentrale Klauseln im F&E-Vertrag:** Sicherung von Know-how und Intellectual Property
- **Haftung und Gewährleistung:** Wie lassen sich Risiken beschränken?
- **Geheimhaltungsabkommen:** Deutsche und internationale Vertragspraxis
- **EU-Kartell-, Beihilfe- und Förderrecht:** Aktuelle Rahmenbedingungen für F&E&I
- **Kooperationsverträge:** Umgang mit Verwertungsrechten und Wettbewerbsklauseln

Exklusiv aus der Praxis

- ✓ Absicherung von F&E-Ergebnissen bei der thyssenkrupp Marine Systems GmbH
- ✓ Brennpunkte der internationalen Vertragsgestaltung im F&E-Umfeld aus Sicht der Merck KGaA

Ihr Expertenteam



Peter Hauschildt
**thyssenkrupp Marine
Systems GmbH**



Sibylle Holz
**Fraunhofer-Gesellschaft
für angewandte Forschung
e. V.**



Jörg Uhlmann
Merck KGaA

Aktuell

- Horizon Europe
- Geschäftsgeheimnisgesetz
- Modernisierung des Patentrechts

Ihr PLUS

Sie bearbeiten interaktiv einen F&E-Vertrag

Bitte wählen Sie Ihren Termin

15. und 16. März 2021 in Frankfurt/M. oder
20. und 21. April 2021 in München oder
19. und 20. Mai 2021 in Köln oder



Der F&E-Vertrag – Vorbereitung und inhaltliche Gestaltung



Ihre Seminarleiterin

Sibylle Holz, Juristische Referentin, **Fraunhofer-Gesellschaft für angewandte Forschung e. V.**, München

Empfang mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Seminarunterlagen **ab 8.45 Uhr**

9.30 Herzlich willkommen

- Begrüßung der Teilnehmer durch die Seminarleiterin, kurze Vorstellungsrunde
- Überblick über die Seminarinhalte
- Abstimmung der Inhalte mit Ihren Erwartungen als Teilnehmer

9.45 Vorvertragliche Vereinbarungen

- Geheimhaltungsabkommen
 - Notwendigkeit und praktische Relevanz
 - Deutsche und internationale Vertragspraxis
- Memorandum of Understanding, Letter of Intent
- Schadensersatz im vorvertraglichen Bereich

Der F&E-Vertrag I

- Vertragsgegenstand
- Risiko der Vertragserfüllung
- Garantien und Leistungsversprechen
- Laufzeit, Risiken und flexible Bindung
- Vergütung und Zahlungspläne
- Teilleistungen und Abnahme

10.45 Kaffee- und Teepause

11.00 Der F&E-Vertrag II

- Rechte am Ergebnis
- Know-how – Gesetz zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen (GeschGehG)
- Geschützte Ergebnisse – Gesetzentwurf für ein 2. Gesetz zur Vereinfachung und Modernisierung des Patentrechts (2. PatMoG)
- Einzel- und gemeinschaftliche Erfindungen
- Arbeitnehmer-Erfinderrecht
- Schutzrechte (background – foreground)
- Nutzungsrechte oder Rechtsübertragung
- Urheberrechte

12.45 Business Lunch

14.00 Der F&E-Vertrag III

- Gewährleistung und Haftung im F&E-Vertrag
 - Rechtsprechung zur Frage: Dienst- oder Werkvertrag
 - Zielerreichung und Garantieverprechen
 - Allgemeine Haftungs- und Risikobeschränkung
- Produkthaftung des F&E-Auftragnehmers
- Verletzung von Schutzrechten Dritter
 - Veröffentlichungen und Werbung
 - Wettbewerbsklauseln
 - Regeln für den Streitfall
- Sonstige Regelungen
 - Geheimhaltung
 - Veröffentlichungen und Werbung
 - Wettbewerbsklauseln
 - Kündigung
 - Rechtswahl und Schiedsklauseln

15.45 Kaffee- und Teepause

16.00 Absicherung von Forschungs- und Entwicklungsergebnissen in Entwicklungspartnerschaften und bei Auftragsforschung

- Kurzvorstellung der thyssenkrupp Marine Systems
- Ziele von Entwicklungspartnerschaften und Auftragsforschung
- Die Verhandlung – der Weg zum Vertrag
- Was muss der Vertrag enthalten?
- Die kritischen Punkte:
 - Geheimhaltung
 - Rechte, Know-how und Patente
 - Kartellrechtsfragen
 - Das Joint Venture – eine Alternative?



Peter Hauschildt
Leiter Technologie und Innovation,
thyssenkrupp Marine Systems GmbH, Kiel



Ende des ersten Seminartages und Get-together
ca. 18.00 Uhr

Get-together

Ausklang des ersten Tages in informeller Runde. **Management Circle** lädt Sie zu einem kommunikativen Umtrunk ein. Entspannen Sie sich in angenehmer Atmosphäre und vertiefen Sie Ihre Gespräche mit den Referenten und den Teilnehmern!

Kooperationsmodelle, internationale Vertragspraxis und Forschungsförderung

Ihre Seminarleiterin
Sibylle Holz

9.00 Es geht weiter

- Klärung offener Fragen vom Vortag
- Überblick über den zweiten Seminartag

9.15 Interaktives Arbeiten an einem F&E-Vertrag

- Konkretes Beispiel für einen F&E-Vertrag
- Einstieg in die Situation der Vertragsverhandlung

Sibylle Holz

Peter Hauschildt



10.45 Kaffee- und Teepause

11.00 Internationale Vertragsgestaltung im F&E-Umfeld aus Unternehmenssicht

- Kurzvorstellung von Merck Healthcare
- Der grenzüberschreitende F&E-Vertrag – Besonderheiten und Herausforderungen
 - Sprache und (Rechts-)Kultur
 - Verhandlung mit Partnern im Ausland
 - Vertragsmanagement im globalen Konzern
- Brennpunkte der internationalen Vertragsgestaltung
 - Anwendbares Recht und Rechtswahl
 - Durchsetzung von Rechten: Gerichtsstand und Schiedsverfahren
 - Preisgestaltung
 - Gewährleistung und Haftung
 - Absicherung von Know-how und IP-Rechten
- Wettbewerbsrechtliche Fragen
- Internationale Joint Venture im F&E-Bereich



Markus Schaller
Syndikusrechtsanwalt,
Merck KGaA, Darmstadt

oder



Jörg Uhlmann
Syndikusrechtsanwalt Legal Business
Development,
Merck KGaA, Darmstadt



12.30 Business Lunch

13.45 Der Kooperationsvertrag

- Überblick über den Kooperationsvertrag
- Gesellschaftsrechtliche Aspekte
- Verwertungsrechte
- Das Verhältnis zwischen Forschungs- und Industriepartnern (insbesondere bei Hochschulinstituten)
- Vertragsmuster für Hochschulkooperationen: Berliner Vertragsbausteine, Muster des BMWi u. a.
- Verträge bei öffentlicher Förderung, Zuwendungsbestimmungen des BMBF NKBF17
- Wettbewerbsrechtliche Aspekte
- Folgen bei Ausscheiden eines Vertragspartners

15.15 Kaffee- und Teepause

15.30 EU-Kartell- und Beihilferecht sowie Förderrecht

- Kartellrecht der EU für Forschung und Entwicklung – Gruppenfreistellungsverordnung für F&E
- Beihilferecht der EU – Unionsrahmen der EU für F&E&I
- Rahmenbedingungen öffentlicher Förderung – Überblick zu IP-Regeln
- Förderung durch die EU: Horizon Europe, DESCA-Consortium Agreement

16.45 Zusammenfassung und Abschlussdiskussion

Ende des Seminars **ca. 17.00 Uhr**

AUCH ALS INHOUSE TRAINING

So individuell wie Ihre Ansprüche – Inhouse Trainings nach Maß!

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch **firmeninterne** Schulungen an. Ihre Vorteile: Kein Reiseaufwand – passgenau für Ihren Bedarf – optimales Preis-Leistungsverhältnis! Ich berate Sie gerne und erstelle Ihnen ein individuelles Angebot. Rufen Sie mich an.



Daniela Rühl

Tel.: +49 6196 4722-615

daniela.ruehl@managementcircle.de

www.managementcircle.de/inhouse



Peter Hauschildt

ist Leiter Technologie und Innovation bei der **thyssenkrupp Marine Systems GmbH** in Kiel. Sein Aufgabenumfeld umfasst die strategische Steuerung der Forschung und Entwicklung, das technische Controlling der laufenden Forschungsvorhaben, die Durchführung wesentlicher Forschungsprojekte sowie die Sicherstellung der Umsetzung der Ergebnisse. Darüber hinaus leitet er die Patentabteilung. Im Rahmen seiner Arbeiten ist Peter Hauschildt häufig mit der Verhandlung von Forschungsaufträgen und -kooperationen befasst. Er doziert an der technischen Universität Hamburg-Harburg und hält regelmäßig Gastvorlesungen an der Christian-Albrechts Universität Kiel und der Universität Kaiserslautern in Kiel.

Sibylle Holz

Rechtsanwältin, ist seit über 20 Jahren juristische Referentin in der Abteilung Forschungs- und Entwicklungsverträge der **Fraunhofer-Gesellschaft zur Förderung der angewandten Forschung e.V.** in München. Ihr Erfahrungsschwerpunkt liegt in der Gestaltung, Verhandlung und dem Abschluss von F&E-Verträgen sowohl im Rahmen von komplexen F&E-Kooperationen als auch im Auftragsverhältnis mit der deutschen und internationalen Industrie. Sibylle Holz ist verantwortlich für den Aufbau einer umfassenden Seminarreihe der Abteilung Forschungs- und Entwicklungsverträge für Mitarbeitende der bundesweit 72 Fraunhofer-Institute, bei der sie auch selbst regelmäßig als Referentin in ihrem Spezialgebiet, dem F&E-Vertrag, tätig ist.

Markus Schaller

ist als Syndikusrechtsanwalt für die **Merck KGaA** in Darmstadt tätig. In seiner mehr als fünfzehnjährigen Laufbahn als Syndikusrechtsanwalt in verschiedenen internationalen Unternehmen beriet und betreute er unter anderem zahlreiche nationale und internationale Forschungsvorhaben und -kooperationen in den unterschiedlichsten Branchen. Seit 2017 ist Markus Schaller Mitglied der Rechtsabteilung der Merck KGaA und beschäftigt sich dort insbesondere mit der Betreuung globaler R&D Vorhaben des Healthcare Business beginnend beim Early Research, allein oder in Kooperation mit Dritten, bis hin zur Durchführung von der klinischen Studien am Patienten in Zusammenarbeit mit internationalen Clinical Research Organization. 2021 wird sich der Schwerpunkt auf die Betreuung von vertriebsrechtlichen Fragestellungen im Bereich Healthcare verlagern.

Jörg Uhlmann

ist als Syndikusanwalt für die **Merck KGaA** in Darmstadt tätig. Nach zehnjähriger Laufbahn als Rechtsanwalt in verschiedenen internationalen Sozietäten ist er seit 2017 Mitglied der Merck Rechtsabteilung. Dort arbeitet er in der Healthcare-Sparte für den Bereich Legal Business Development und betreut dort das globale Lizenz- und Joint Venture Geschäft. Er ist Autor zahlreicher Fachveröffentlichungen.

BEACHTEN SIE AUCH UNSERE VERANSTALTUNG

Einfach erklärt

14. und 15. April 2021 in München
25. und 26. Mai 2021 in Frankfurt/M.
29. und 30. Juni 2021 in Düsseldorf

Nähere Informationen gibt Ihnen gerne **Stephan Wolf**
Tel.: +49 6196 4722-800, Fax: +49 6196 4722-888,
E-Mail: kundenservice@managementcircle.de
Web: www.managementcircle.de/M12060

Warum Sie dieses Seminar besuchen sollten

Informieren Sie sich über

- ✓ aktuelle neue Rahmenbedingungen für die Gestaltung von F&E-Verträgen
- ✓ die wichtigsten Bausteine und zentralen Klauseln von F&E-Verträgen
- ✓ Brennpunkte der internationalen Vertragspraxis
- ✓ Forschungsk Kooperationen und öffentliche Förderung

Begeisterte Teilnehmerstimmen

- ✓ „Sehr praktisch, sofort umsetzbar, viele kritische Dankanstöße.“
- ✓ „V. a. die gleichzeitige Betrachtung der Interessen der Vertragspartner und Vertragsarten war höchst informativ.“
- ✓ „Auch für Nicht-Juristen geeignet. Gute Sensibilisierung für wichtige und kritische Fragestellungen in Bezug auf Vertragserstellung, -prüfung und -verhandlung.“
- ✓ „Wahnsinn, wie viel Stoff in zwei Tagen so kompakt und kurzweilig übergebracht wird.“

F&E-Projekte und deren vertragliche Fixierung sind komplex, unterliegen vielseitigen Rahmenbedingungen und sind rechtlich oft schwer einzuschätzen. Den Hintergrund bilden die aktuelle Rechtsprechung zur Risikoverteilung in F&E-Projekten und teils kompliziert angelegte neue Regelwerke der Europäischen Union.

Kooperationen in Forschung und Entwicklung finden in ganz unterschiedlichen Wirtschaftssektoren und zunehmend auch mit internationalen Partnern statt. Die Vielzahl all dieser Komponenten verlangt vorausschauende und sorgfältige Vertragsvorbereitung und Vertragsgestaltung.

Erfahren Sie in diesem Seminar,

- ✓ was Sie bereits in der Verhandlungsphase von F&E-Verträgen beachten sollten.
- ✓ wie Sie Inhalt und Ziel der Zusammenarbeit exakt definieren.
- ✓ wie Sie Ihre geistigen Eigentumsrechte sichern.
- ✓ wie Haftung und Risiko beschränkt werden.
- ✓ wie Sie Kooperationsverträge mit z.B. Hochschulen gestalten.
- ✓ wie Sie EU-Beihilfe- und Förderrechte nutzen.
- ✓ welche aktuellen rechtlichen Entwicklungen für Ihre F&E-Projekte relevant sind.

Profitieren Sie zudem von Beiträgen aus der F&E-Praxis der thyssenkrupp Marine Systems GmbH und informieren Sie sich wie eine Absicherung von Forschungs- und Entwicklungsergebnissen in Entwicklungspartnerschaften und bei Auftragsforschung im Vertrag abgebildet wird. Aus der Praxis der Merck KGaA lernen Sie, welche Brennpunkte bei internationalen F&E-Verträgen zu beachten sind.

Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail.



Heike Munker

Bereichsleiterin

Tel.: +49 6196 4722-604

heike.muenker@managementcircle.de

Ihre Vorteile auf einen Blick

Ausgewiesene Experten

Sie werden von anerkannten und erfahrenen Referenten aus der Beratung und Unternehmenspraxis, die sich als ausgezeichnete Wissensvermittler bereits erfolgreich in Management Circle-Seminaren bewährt haben, trainiert und begleitet. Umfangreiches Wissen im Vertragsmanagement von Forschung und Entwicklung wird direkt an Sie weitergegeben.

Aus der Praxis

Sie informieren sich aus erster Hand über die Ausgestaltung von F&E-Verträgen, die aktuelle Rechtsprechung sowie über neue Regelwerke. Zudem erhalten Sie wichtige Informationen über mögliche Fallstricke und Stolpersteine. Unsere Referenten geben Ihnen hilfreiche Empfehlungen und Hinweise, wie Sie Fehler vermeiden.

Unterstützung für Ihren Arbeitsalltag

Sie vertiefen Ihr Wissen durch den Erfahrungsaustausch und lernen durch konkrete Beispiele aus der Praxis, wie Sie F&E-Projekte rechtssicher abbilden.

Interaktive Workshop-Atmosphäre

Durch die Begrenzung der Teilnehmerzahl ist eine intensive und praxisnahe Wissensvermittlung möglich. Sie stehen in direkter Interaktion zu den Experten. Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihre Fragen direkt mit den Vortragenden zu klären.

Ihre Fragen vorab

Damit sich unsere Experten noch gezielter auf Ihre Fragen vorbereiten können, erhalten Sie ca. zwei Wochen vor Seminarbeginn einen Fragebogen, in dem Sie uns Ihre spezifischen Schwerpunkte übermitteln können. Wir leiten diese dann an die Referenten weiter. So stellen wir sicher, dass die für Sie relevanten Themen intensiv behandelt werden.

Pflichtfortbildung
Fachanwälte



■ Wen Sie auf diesem Seminar treffen

Leiter und **leitende Mitarbeiter** aus den Abteilungen **Forschung** und **Entwicklung, Recht, Patente** und **Lizenzen**. Angesprochen sind zudem kaufmännische Abteilungen z.B. aus **Forschungs- und Technologiezentren** und alle, die sich mit **F&E-Projekten** oder anderen Kooperationen auf **wissenschaftlich-technischem Gebiet** befassen. Das Seminar richtet sich auch an **Vertreter** von **Hochschulinstiuten, Stiftungen** und **Verbänden** sowie an **Rechtsanwälte** und **Patentanwälte**.

■ Präsenz oder online – Sie haben die Wahl!



Jeder Präsenztermin wird gestreamt. Völlig ortsunabhängig können Sie online teilnehmen! Seien Sie live dabei und interagieren Sie mit Referenten und Teilnehmern. Weitere Informationen erhalten Sie von:



Stephan Wolf
Teamleiter Kundenservice
+49 6196 4722-800

■ Termine und Veranstaltungsorte

15. und 16. März 2021 in Frankfurt/M.

Le Meridien Frankfurt
Wiesenhüttenplatz 28-38, 60329 Frankfurt/M.
Tel.: +49 69 2697-834, Fax: +49 69 2697-812
E-Mail: reservations@lemeridienfrankfurt.com

03-89468

20. und 21. April 2021 in München

Sheraton München Arabellapark Hotel
Arabellastraße 5, 81925 München
Tel.: +49 89 93001-6399, Fax: +49 89 93001-6837
E-Mail: reservierung.arbellapark@marriott.com

04-89469

19. und 20. Mai 2021 in Köln

Ameron Hotel Regent, Melatengürtel 15, 50933 Köln
Tel.: +49 221 5499-0, Fax: +49 221 5499-998
E-Mail: info@hotelregent.de

05-89470

Für unsere Seminarteilnehmer steht im jeweiligen Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

Begrenzte Teilnehmerplätze – jetzt anmelden!

Online-Anmeldung: www.managementcircle.de/M03986

PDF zum Ausdrucken: www.managementcircle.de/form

E-Mail: anmeldung@managementcircle.de

Telefonisch: **+49 6196 4722-700**

per Post: **Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.**



**KOSTENLOSE
RÜCKTRITTSGARANTIE**

Die kostenlose Stornierung ist bis zu
4 Wochen vor Beginn des Seminars möglich

Anmeldebedingungen

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken, Get-together und der Dokumentation € 2.095,-. Die Teilnahmegebühr für das Zuschalten per Livestream beträgt € 1.895,-. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass. Buchen ohne Risiko: Bis zu vier Wochen vor dem Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren.** Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Werbewiderspruch

Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke durch die Management Circle AG selbstverständlich jederzeit widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen. Hierfür genügt eine kurze Nachricht an unseren Datenschutzbeauftragten per Mail an datenschutz@managementcircle.de oder per Post an Management Circle AG, Datenschutz, Postfach 56 29, 65731 Eschborn. Weitere Informationen zum Datenschutz erhalten Sie unter www.managementcircle.de/datenschutz.

Ihre Sicherheit ist uns wichtig

Die Anzahl der Teilnehmer ist derzeit strikt auf maximal 14 Personen begrenzt. Selbstverständlich werden wir alle gesetzlich vorgeschriebenen Hygienestandards zusammen mit unseren Vertragshotels sowie unseren Referenten und den Kollegen der Veranstaltungsbetreuung berücksichtigen. Weitere Informationen erhalten Sie hier: www.managementcircle.de/covid-19

■ Über Management Circle

Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle *WissensWerte* an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen rund 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 2000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur *Bildung für die Besten* erhalten Sie unter www.managementcircle.de



Reisen Sie mit der Deutschen Bahn zu attraktiven Sonderkonditionen zum Veranstaltungsort.
Infos unter: www.managementcircle.de/bahn