

# Vergaberecht 2020

## Wichtige Neuerungen und aktuelle Rechtsprechung

### Ihr Leitfaden für ein rechtssicheres Vergabeverfahren

- GWB, VgV und die neue UVgO verstehen und richtig anwenden
- Die neue VOB/A bei der Vergabe von Bauleistungen nutzen
- Kriterien für die Angebotsbewertung und Zuschlagserteilung festlegen
- Stolpersteine bei elektronischen Vergaben vermeiden
- Gestaltungsmöglichkeiten bei Rahmenvereinbarungen ausschöpfen
- Informationspflichten bei der Zuschlagserteilung erfüllen
- Nachprüfungen und Schadenersatzansprüchen entgegenwirken

Live-Demonstration einer eVergabe-Lösung



Ihr Expertenteam



Werner Adams  
**VergaCon Werner Adams**



Bernd Düsterdiek  
**Deutscher Städte- und  
Gemeindebund**



Dr. Werner Holtkamp  
**Godefroid & Pielorz  
Rechtsanwälte**



Dr. Hans-Peter Kulartz  
**Kapellmann und Partner  
Rechtsanwälte**

Begeisterte Teilnehmerstimmen

- ✓ „**Praxisnah. Prägnant.**“ T. Schwend, Wirtschaftsbetriebe Duisburg – Anstalt öffentlichen Rechts
- ✓ „**Sehr empfehlenswert.**“ N. Wachendorff, DLR Deutsches Zentrum für Luft- und Raumfahrt e.V.

Bitte wählen Sie Ihren Termin  
**9. und 10. Oktober 2019** in Berlin  
**17. und 18. Februar 2020** in Frankfurt/M.

Hoher Lernerfolg durch  
begrenzte Teilnehmerzahl!

**30** Jahre

MANAGEMENTCIRCLE®

## So gestalten Sie Ihre Ausschreibung rechtssicher



Ihre Seminarleiter

Dr. Werner Holtkamp, Partner, **Godefroid & Pielorz Rechtsanwälte**, Düsseldorf  
Dr. Hans-Peter Kulartz, Partner, **Kapellmann und Partner Rechtsanwälte**, Düsseldorf



- Empfang mit Kaffee und Tee **ab 8.45 Uhr**
- 9.30** Überblick über Inhalte und Ziele des Seminars und Abstimmung mit den Teilnehmererwartungen
- 9.45** **Aktuelle rechtliche Grundlagen und Adressaten des Vergaberechts**
- Grundlagen und Struktur des europäischen und nationalen Vergaberechts
  - Das Gesetz gegen Wettbewerbsbeschränkungen (GWB) und die verschiedenen Vergaberechtsordnungen
  - Vergabeverordnung (VgV) und Unterschwellenvergabeordnung (UVgO)
  - Vergabe von Bauleistungen: Die neue VOB/A
  - Landesvergabegesetze und was Sie dazu wissen müssen
  - Persönlicher Anwendungsbereich des Vergaberechts – der öffentliche Auftraggeber
  - Der öffentliche Auftrag in seinen verschiedenen Erscheinungsbildern
- 11.00** Tee- und Kaffeepause
- 11.30** **Die richtige Strukturierung des Vergabeverfahrens**
- Beschaffungsbedarf und Leistungsbestimmungsrecht des Auftraggebers
  - Notwendigkeit von Markterkundungen
  - Kostenschätzung und Berechnung der Schwellenwerte
  - Bestimmung der richtigen Vergabeart – Zulässigkeit von Direktvergaben?
  - Vergabe nach Losen oder zusammengefasste Vergabe?
- 12.30** Business Lunch
- 14.00** **Die rechtssichere Vorbereitung der Ausschreibung**
- Festlegung beschaffungsorientierter Eignungsnachweise – weniger ist oft mehr!
  - Erstellung der Vergabeunterlagen
  - Fehler bei Leistungsbeschreibungen
  - Zulassung von Ausschreibungsvarianten und Nebenangeboten
  - Benennung sachgerechter Auftragskriterien sowie Bewertungsmethoden und Gewichtung
  - Typische Fehler der Auftraggeber
- 15.00** **Die korrekte Vergabebekanntmachung und die Angebotsphase**
- Bekanntmachungen oberhalb und unterhalb der Schwellenwerte
  - Zweckmäßige Behandlung von Bieterfragen und Anregungen
  - Typische Fehler der Bieter
- 16.00** Tee- und Kaffeepause
- 16.30** **Live-Demonstration einer eVergabe-Lösung: Von der Ausschreibung bis zum Zuschlag**
- 
- So legen Sie einen Vergabevorgang optimal an
  - Wie Sie effektiv mit den Bietern kommunizieren
  - Wie der Bieter sein elektronisches Angebot erstellt und signiert
  - So läuft die Submission mit elektronischen Angeboten
  - Dokumentation und Elektronische Vergabeakte – einfach, schnell und sicher
-  Werner Adams,  
Inhaber,  
**VergaCon Werner Adams**,  
Köln
- 18.00** Zusammenfassung des ersten Seminartages durch die Seminarleiter und Möglichkeit zur Diskussion Ende des ersten Seminartages und Get-together **ca. 18.30 Uhr**

### Get-together

Ausklang des ersten Tages in informeller Runde. **Management Circle** lädt Sie zu einem kommunikativen Umtrunk ein. Entspannen Sie sich in angenehmer Atmosphäre und vertiefen Sie Ihre Gespräche mit den Referenten und den Teilnehmern!

# So verhalten Sie sich richtig bei Zuschlagsentscheidung und Nachprüfung



Ihre Seminarleiter

Dr. Werner Holtkamp, Partner, **Godefroid & Pielorz Rechtsanwälte**, Düsseldorf  
Bernd Düsterdiek, Referatsleiter, **Deutscher Städte- und Gemeindebund**, Bonn



9.00 Klärung offener Fragen und Überleitung zu den Themen des zweiten Seminartages

### 9.05 **Bieterreignung und Zuschlagskriterien**

- Anforderungen an die Bieter
  - Fachkundenachweis und Leistungsfähigkeit
  - Zwingende und fakultative Ausschlussgründe
  - Bewertung von „Selbstreinigungsmaßnahmen“
  - Einhaltung von Qualitäts- und Umweltmanagementnormen
- Zuschlagskriterien auswählen und festlegen

10.00 Tee- und Kaffeepause

### 10.15 **Prüfung und Wertung der Angebote**

- Formale Prüfung der Angebote und Ausschlussgründe
- Untersuchung der Angebote auf Angemessenheit und Wirtschaftlichkeit
- Prüfung von Nebenangeboten
- Wertung von Nebenangeboten

### 12.00 **Nachforderung von Erklärungen und Nachweisen**

- Anforderungen an Auftraggeber
- Anforderungen an Bieter
- Aktuelle Rechtsprechung

### 12.30 **Energieeffizienz und Umweltaspekte im Vergabeverfahren**

- Anwendungsbereich – Vorgaben des Gesetzes gegen Wettbewerbsbeschränkungen (GWB) und der Vergabeverordnung (VgV)
- Berücksichtigung bei der Gestaltung der Leistungsbeschreibung
- Energieeffizienz als Zuschlagskriterium

13.00 Business Lunch

### 14.15 **Rahmenvereinbarungen und sonstige Verfahrensvarianten**

- Rahmenvereinbarungen und ihre Gestaltungsmöglichkeiten
- Innovationspartnerschaft
- Dynamisches Beschaffungssystem/elektronische Auktion/elektronischer Katalog
- Zentrale Beschaffungsstelle

### 14.45 **Aufhebung des Vergabeverfahrens**

- Voraussetzungen für eine Aufhebung
- Rechtsschutz der Bieter gegen eine (unberechtigte) Aufhebung eines Vergabeverfahrens
- Schadensersatzansprüche bei unberechtigter Aufhebung einer Ausschreibung

15.30 Tee- und Kaffeepause

### 15.45 **Das richtige Vorgehen bei der Erteilung des Zuschlags**

- Voraussetzung der Zuschlagserteilung
- Informationspflichten
- Der Vergabevermerk

### 16.15 **Rechtsschutz im Vergabeverfahren**

- Rechtsschutz auf der Grundlage des Gesetzes gegen Wettbewerbsbeschränkungen (GWB)
- Die Rüge als Grundlage des Rechtsschutzes und der richtige Umgang mit ihr
- Praxis-Überblick zu Nachprüfungsverfahren
- Sofortige Beschwerde als Verfahren des vergaberechtlichen Rechtsschutzes
- Schadensersatzansprüche
- Rechtsschutz unterhalb der Schwellenwerte

17.15 Zusammenfassung der Seminarergebnisse und Gelegenheit für abschließende Fragen

Ende des Intensiv-Seminars **ca. 17.30 Uhr**

## Werner Adams

ist Inhaber der Organisationsberatung **VergaCon** mit dem Schwerpunkt eVergabe in Köln. Als leitender Stadtverwaltungsleiter a.D. im Zentralen Vergabeamt der Stadt Köln verfügt er über umfangreiche Erfahrungen in allen wesentlichen Aufgabenbereichen einer Kommunalverwaltung. In seiner Tätigkeit war er verantwortlich für die Abwicklung aller Vergabeverfahren sowie für die Einführung der eVergabe und der elektronischen Vergabeakte. Werner Adams ist Mitherausgeber der Fachzeitschrift „VergabeFokus“, die im Bundesanzeiger Verlag erscheint.

## Bernd Düsterdiek

ist Referatsleiter beim **Deutschen Städte- und Gemeindebund**, im Dezernat Städtebau, Vergaberecht und Umwelt. Der Schwerpunkt seiner Tätigkeit ist das Vergaberecht und das öffentliche Baurecht. Er ist Autor unter anderem des Praxiskommentars „Düsterdiek/Röwekamp: VOL/A und VOL/B - Kurzerläuterungen für die Praxis“, Mitautor des Kommentars „Ingenstau/Korbion: VOB - Teile A und B“ sowie des Vertragshandbuchs „Architekten- und Ingenieurverträge für öffentliche Bauvorhaben“. Bernd Düsterdiek hat darüber hinaus zahlreiche weitere Fachbeiträge zum öffentlichen Recht veröffentlicht.

## Dr. Werner Holtkamp

ist Partner der **Godefroid & Pielorz Partnerschaftsgesellschaft von Rechtsanwälten mbB** in Düsseldorf und seit 1989 als Rechtsanwalt tätig. Mit den Rechtsfragen des Vergaberechts befasst er sich seit Jahren beratend und forensisch sowie auch vortragend. Zu seinen Mandanten gehören sowohl Vertreter der Auftraggeberseite als auch mittelständische und große Anbieter-Unternehmen. Dr. Werner Holtkamp ist Mitglied der Deutschen Gesellschaft für Baurecht e.V., der Studienvereinigung Kartellrecht, des forum vergabe e.V. sowie in der Deutschen Gruppe der Internationalen Handelskammer.

## Dr. Hans-Peter Kulartz

ist Rechtsanwalt im Düsseldorfer Büro der **Kapellmann und Partner Rechtsanwälte mbB**. Sein wesentlicher Arbeitsschwerpunkt ist seit vielen Jahren das Vergaberecht. Er berät sowohl öffentliche Auftraggeber als auch Auftragnehmer und vertritt beide auch in Nachprüfungsverfahren. Weiterhin ist er Lehrbeauftragter für Vergaberecht an der Hochschule Koblenz. Dr. Hans-Peter Kulartz ist Herausgeber und Mitautor der folgenden Standardkommentierungen: Kommentar zur UVgO, Kulartz/Röwekamp/Portz/Prieß, Kommentar zum GWB-Vergaberecht, Kulartz/Kus/Portz/Prieß, Kommentar zur VgV, Kulartz/Kus/Marx/Portz/Prieß sowie Beck'sches Formularbuch Vergaberecht, Prieß/Hausmann/Kulartz.

## Digitalisierungs-Blog

News und Trends zum Thema Digitalisierung!

Jetzt folgen!



[www.management-circle.de/digitalisierung](http://www.management-circle.de/digitalisierung)



@digi\_circle

## AUCH ALS INHOUSE TRAINING

### So individuell wie Ihre Ansprüche – Inhouse Trainings nach Maß!

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch **firmeninterne** Schulungen an. Ihre Vorteile: Kein Reiseaufwand – passgenau für Ihren Bedarf – optimales Preis-Leistungsverhältnis! Ich berate Sie gerne und erstelle Ihnen ein individuelles Angebot. Rufen Sie mich an.



### Mandy Zunic

Tel.: +49 6196 4722-635

[mandy.zunic@managementcircle.de](mailto:mandy.zunic@managementcircle.de)

[www.managementcircle.de/inhouse](http://www.managementcircle.de/inhouse)

## Ihr Management Circle-Veranstaltungsticket



Entspannt ankommen – nachhaltig reisen.

Die Deutsche Bahn bringt Sie in Kooperation mit Management Circle an Ihren Veranstaltungsort.

Buchen Sie bequem online und sichern Sie sich so das günstigste Bahn-Ticket. Wir bieten Ihnen automatisch eine Übersicht aller Bahn-Angebote auf Ihrer Wunschstrecke für Hin- und Rückfahrt.

Von jedem beliebigen DB-Bahnhof können Sie Ihre Reise zu günstigen Sonderkonditionen antreten.

Alle Details zum Veranstaltungsticket finden Sie hier:

[www.managementcircle.de/bahn](http://www.managementcircle.de/bahn)



## Warum dieses Seminar so wichtig für Sie ist

Änderungen im Vergaberecht – wie zuletzt die Überarbeitung der VOB/A und die Einführung der Unterschwellenvergabeordnung (UVgO) – sowie aktuelle Entwicklungen im EU-Vergaberecht bringen stets Neuerungen für die Ausschreibung und Vergabe öffentlicher Aufträge mit sich. Dies gilt auch für die aktuelle vergaberechtliche Rechtsprechung. Es ist daher wichtig, die aktuellen Entwicklungen zu kennen und das Vergaberecht rechtssicher anzuwenden.

## Was Sie in diesem Seminar lernen

Besuchen Sie unser Intensiv-Seminar. Sie erhalten einen kompakten Überblick über die aktuelle Rechtsprechung im nationalen und europäischen Vergaberecht. Unsere ausgewiesenen Experten informieren Sie detailliert über alle wesentlichen Schritte im Vergabeprozess. Vertiefen Sie Ihr Wissen über Verfahrensarten, Vertragsformen, Fristen, Ausschlussgründe und Zuschlagskriterien sowie über die Möglichkeiten im Rechtsschutz.

Erarbeiten Sie gemeinsam mit unserem Expertenteam einen Leitfaden von der Vorbereitung der Vergabe über die Ausschreibung und Bekanntmachung bis hin zur Angebotsprüfung, Zuschlagserteilung und dem richtigen Umgang mit Nachprüfungsverfahren. So führen Sie das nächste Vergabeverfahren rechtskonform und fehlerfrei durch, vergeben Ihre Aufträge rechtlich korrekt und schützen sich vor Schadenersatzansprüchen.

## Ihr Leitfaden für ein erfolgreiches Vergabeverfahren

- ✓ Sie informieren sich über die **gesetzlichen Vorschriften** insbesondere aus dem **GWB**, der **VgV** und der **UVgO**.
- ✓ Sie hören, wie Sie bei der **Vergabe von Bauleistungen die neuen VOB/A** anwenden.
- ✓ Sie lernen, wie Sie das richtige **Vergabeverfahren wählen** und **Leistungen** und **Aufgaben ausschreiben**.
- ✓ Sie erfahren, wie Sie die **Kriterien für die Angebotsprüfung und Zuschlagserteilung** festlegen.
- ✓ Sie lernen, wie Sie die **Gestaltungsmöglichkeiten bei Rahmenvereinbarungen** ausschöpfen können.
- ✓ Sie erfahren, wie Sie mit **Nachforderungen von Erklärungen und Preisen** richtig umgehen.
- ✓ Sie hören mehr über den **Rechtsschutz aller Beteiligten** bei der Aufhebung des Vergabeverfahrens.
- ✓ Sie informieren sich, wie Sie **Nachprüfungen** und **Schadenersatzansprüchen** entgegenwirken können.

## Ihre Vorteile auf einen Blick

### Ausgewiesene Experten

Unsere anerkannten und erfahrenen Referenten aus der Beratung und Unternehmenspraxis, die Sie aus verschiedenen Fachveröffentlichungen kennen, geben umfangreiches Wissen im Vergaberecht direkt an Sie weiter.

### Zahlreiche integrierte Beispiele

Die Seminarinhalte werden durch zahlreiche Beispiele und Erfahrungsberichte aus der Praxis ergänzt. In jedem Seminar ist ausreichend Zeit für Ihre persönlichen Fragestellungen.

### Intensives Networking

Nutzen Sie den branchenübergreifenden Erfahrungsaustausch mit Experten und Fachkollegen und knüpfen Sie wertvolle Kontakte. Bauen Sie so Ihr Experten-Netzwerk aus.

### Umfangreiche Arbeitsunterlagen

Detaillierte Seminarunterlagen machen das Mitschreiben für Sie entbehrlich und werden Sie im Tagesgeschäft unterstützen.

### Erfahrungsbericht zur EU-Vergaberechtsnovelle

Informieren Sie sich über die ersten Praxiserfahrungen mit den grundlegenden Änderungen im Vergabeverfahren durch die EU-Vergaberechtsnovelle.

### Live-Demonstration einer eVergabe-Lösung

Profitieren Sie von der Live-Demonstration der eVergabelösung von VergaCon. Erleben Sie, wie Sie eine elektronische Vergabeakte anlegen und führen und mit den Bietern effektiv kommunizieren.

## Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail.



*Y. Schaeztle*

**Yvonne Schaeztle**

Bereichsleiterin

Tel.: +49 6196 4722-605

yvonne.schaeztle@managementcircle.de



## ■ Wen Sie auf diesem Seminar treffen

Dieses Seminar richtet sich an **Fach- und Führungskräfte** aus den Bereichen **Vergaberecht, Einkauf, Vertrieb, Beschaffung, Recht, Vertragsmanagement, Bau, Controlling** und **Innenrevision aus kommunalen Unternehmen und öffentlichen Institutionen**. Darüber hinaus wenden wir uns an leitende und spezialisierte Mitarbeiter aus den Bereichen Vertrieb, Sales, Verkauf, Key Account Management, Recht und Projektleiter aus **Unternehmen, die sich um öffentliche Aufträge bewerben**.

## ■ 3 gute Gründe, sich noch heute anzumelden

- Sie erhalten einen kompakten Überblick über die **aktuelle Rechtsprechung im nationalen und europäischen Vergaberecht**.
- Sie lernen, das **GWB**, die **VgV**, die **UVgO** und die **neue VOB/A** richtig anzuwenden.
- Sie profitieren von einem **Leitfaden für ein erfolgreiches Vergabeverfahren** – von der Vorbereitung der Vergabe über die Ausschreibung bis zur Angebotsprüfung und der Zuschlagserteilung.

## ■ Termine und Veranstaltungsorte

### 9. und 10. Oktober 2019 in Berlin

10-87625

Steigenberger Hotel Kanzleramt Berlin  
Ella-Trebe-Straße 5, 10557 Berlin  
Tel.: +49 30 740743-990, Fax: +49 30 740743-816  
E-Mail: [reservations.kanzleramt-berlin@steigenberger.com](mailto:reservations.kanzleramt-berlin@steigenberger.com)

### 17. und 18. Februar 2020 in Frankfurt/M.

02-87626

Le Meridien Frankfurt  
Wiesenhüttenplatz 28-38, 60329 Frankfurt/M.  
Tel.: +49 69 2697-834, Fax: +49 69 2697-812  
E-Mail: [reservations@lemeridienfrankfurt.com](mailto:reservations@lemeridienfrankfurt.com)

Für unsere Seminarteilnehmer steht im jeweiligen Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

## Begrenzte Teilnehmerplätze – jetzt anmelden!

Online-Anmeldung: [www.managementcircle.de/10-87625](http://www.managementcircle.de/10-87625)

PDF zum Ausdrucken: [www.managementcircle.de/form](http://www.managementcircle.de/form)

E-Mail: [anmeldung@managementcircle.de](mailto:anmeldung@managementcircle.de)

Telefonisch: **+49 6196 4722-700**

per Post: **Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.**

### Anmeldebedingungen

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Seminar beträgt inkl. Business-Lunch, Erfrischungsgetränken, Get-together und der Dokumentation € 1.995,-. **Teilnehmer aus dem öffentlichen Dienst erhalten eine Ermäßigung von € 500,- auf die Teilnahmegebühr**. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10 % Preisnachlass**. Bis zu vier Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

### Werbewiderspruch

Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke durch die Management Circle AG selbstverständlich jederzeit widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen. Hierfür genügt eine kurze Nachricht an unseren Datenschutzbeauftragten per Mail an [datenschutz@managementcircle.de](mailto:datenschutz@managementcircle.de) oder per Post an Management Circle AG, Datenschutz, an die unten genannte Adresse. Weitere Informationen zum Datenschutz erhalten Sie unter [www.managementcircle.de/datenschutz](http://www.managementcircle.de/datenschutz).

## ■ Über Management Circle

Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle *WissensWerte* an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen rund 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 2000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur *Bildung für die Besten* erhalten Sie unter [www.managementcircle.de](http://www.managementcircle.de)



Reisen Sie mit der Deutschen Bahn zu attraktiven Sonderkonditionen zum Veranstaltungsort.  
Infos unter: [www.managementcircle.de/bahn](http://www.managementcircle.de/bahn)