

Neue Verfahrensanforderungen erfüllen

Rechtswissen Defence

Angebote und Verträge rechtlich einwandfrei gestalten

Aktuell

- ✓ Neue Vertragskonzepte und Vertragsmuster der Bundeswehr
- ✓ Aktuelle Spruchpraxis der Nachprüfungsinstanzen
- ✓ Umgang mit Projektstörungen während der Covid-19-Pandemie

Erhöhen Sie Ihre Chancen im Bieterwettbewerb

- **Vergabeverfahren bei Verteidigungsaufträgen:** Ablauf, Prüfung und Wertung
- **Das erfolgreiche Angebot:** So gelingt die fehlerfreie Erstellung
- **Verträge mit der Bundeswehr:** Gestaltung, Brennpunkte und Neuerungen
- **Rechtsschutz im Vergabeverfahren:** Rügen, Bieterfragen und Nachprüfungsverfahren
- **Unterauftragsvergabe:** Vertragsgestaltung mit Vorlieferanten und Kooperationspartnern

Bitte wählen Sie Ihren Termin

23. und 24. November 2020 in Frankfurt/M.

28. und 29. Januar 2021 in Berlin

22. und 23. Februar 2021 in München

Oder nehmen Sie
online teil!



Ihr Expertenteam



Norbert Dippel
Roos Nelskamp
Schumacher & Partner -
Rechtsanwälte |
Fachanwälte



Dr. Frank Sterner
Diehl Stiftung & Co. KG

Begeisterte Teilnehmerstimmen

- ✓ „*Hat mir insgesamt sehr gut gefallen.*“ B. von Glasenapp, thyssenkrupp Marine Systems GmbH
- ✓ „*Sehr interessant, auf jeden Fall zu empfehlen! Gute Praxisbeispiele.*“ N. Thanner, RAM-System GmbH
- ✓ „*Trägt viel zum Hintergrundwissen bei Ausschreibungen, Vertragsgestaltung durch die Bundeswehr bei!*“ R. Löchle, Goldhofer AG

Das Verteidigungsvergaberecht und -vergabeverfahren

Ihr Seminarteam

Norbert Dippel, Rechtsanwalt, **Roos Nelskamp Schumacher & Partner - Rechtsanwälte | Fachanwälte**, Bonn
Dr. Frank Sterner, Syndikusrechtsanwalt, **Diehl Stiftung & Co. KG**, Überlingen

Empfang mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Seminarunterlagen **ab 8.45 Uhr**

9.30 Herzlich willkommen

- Begrüßung durch die Seminarleiter
- Abstimmung der Seminarinhalte mit Ihren Erwartungen als Teilnehmer

9.45 Rahmenbedingungen der Vergabe von Verteidigungsaufträgen

- Der Markt für sicherheits- und verteidigungsspezifische Aufträge
- Rechtsgrundlagen der Bundeswehrbeschaffung
 - Europäische Regelungen
 - Deutsche Regelungen (oberhalb und unterhalb der Schwellenwerte)
 - Verteidigungsvergabe im Spannungsfeld von EU-Vergaberichtlinien, Wettbewerbs- und Haushaltsrecht
 - Das Gesetz zur beschleunigten Beschaffung im Bereich der Verteidigung und Sicherheit
- Sachlicher Anwendungsbereich und ausgenommene Bereiche: Relevanz der Bereichsausnahmen

11.00 Kaffee- und Teepause

11.15 Das Vergabeverfahren bei Verteidigungsaufträgen

- Ablauf des Vergabeverfahrens im Überblick
- Verfahren oberhalb und unterhalb der Schwellenwerte
- Arten von Vergabeverfahren
 - Nichtoffenes Verfahren und beschränkte Ausschreibung
 - Verhandlungsverfahren und Verhandlungsvergabe
 - Speziell: Das Verhandlungsverfahren ohne Teilnahmewettbewerb
 - Das sogenannte technische oder rechtliche Alleinstellungsmerkmal

- Bekanntmachung, Eignungsprüfung und Angebotsphase
- Prüfung und Wertung der Angebote
- Aufhebung der Ausschreibung
- Keine Angst vor E-Vergabe

13.00 Business Lunch

14.15 Einzelfragen im Vergabeverfahren

- Leistungsbestimmungsrecht und Produktneutralität
- Auftragsänderung und Kündigung während der Vertragslaufzeit
- Wettbewerbsregister
- Kooperationen bei wehrtechnischen Projekten: Bietergemeinschaften und ARGEs
- Einbindung der Industrie im Vorfeld von Vergabeverfahren
- Beschaffung während der Covid-19 Pandemie

16.00 Kaffee- und Teepause

16.15 Das erfolgreiche Angebot

- Vorgehen bei Erhalt der Vergabeunterlagen
- Fehlerfreie Erstellung des Angebots, Angebotsformalien
- Ausschlussgründe
- Handlungsempfehlungen bei Unklarheiten, vermeintlichen Fehlern etc.
- Informationspflichten des Auftraggebers und Auskunftsrechte der Bieter
- Typische Fehlerquellen an konkreten Fällen erläutert

17.45 Gelegenheit für Fragen und Diskussion

Ende des Seminartages **ca. 18.00 Uhr**

Mehr Rechtssicherheit bei der Vertragsgestaltung

Ihr Seminarteam
Norbert Dippel
Dr. Frank Sterner

9.00 Überleitung zum zweiten Seminartag

9.15 **Bieterrügen und Rechtsschutz im Vergabeverfahren**

- Rechtsschutz oberhalb und unterhalb der Schwellenwerte
- Kommunikation im Vergabeverfahren; Sachstandsfragen, Bieterfragen und Rügeobliegenheiten
- Vorabinformationspflicht des Auftraggebers
- Wissenswertes zum Ablauf von Nachprüfungsverfahren im Verteidigungsbereich
- Akteneinsichtsrecht und Dokumentationsgebot
- Nichtigkeit von Verträgen
- Schadensersatzansprüche

10.45 Kaffee- und Teepause

11.00 **Verträge mit der Bundeswehr**

- Rechtsrahmen für Bundeswehrverträge
 - BGB und HGB, Haushaltsrecht, Preisrecht
 - Einkaufsbedingungen der Bundeswehr (VOL/B, ZVB/BMVg, ABBV, ABEI)
 - Neuerungen nach dem KPMG-Gutachten
- Neue Vertragskonzepte bei Verträgen > 25 Mio. €
- Neue Vertragsmuster bei Verträgen < 25 Mio. €
- Inhaltskontrolle von Bundeswehrverträgen
- Umgang mit Vertragsentwürfen im Vergabeverfahren

12.30 Business Lunch

13.45 **Musterbeschaffungsvertrag B-070 und Brennpunkte der Vertragsgestaltung**

- Anwendungsbereich und Handhabung des B-070
- Leistungsgegenstand und mitgeltende Vorschriften
- Lieferklauseln und Lieferbedingungen
- Nutzungsrechte
- Unteraufträge
- Leistungsunabhängige Nebenpflichten
- Sachmängelhaftung
- Haftung und Versicherung, Sicherheiten
- Vertragsstrafen und pauschalierter Schadensersatz
- Covid-19, Projektablaufstörungen und höhere Gewalt-Klauseln
- Preisgestaltung und Preisprüfung

15.30 Kaffee- und Teepause

15.45 **Die Vertragsgestaltung mit Vorlieferanten und Kooperationspartnern im Verteidigungsbereich**

- Abgrenzung Unterauftragnehmer – Zulieferer
- Schutz von Know-how und vertraulichen Geschäftsinformationen
- Offsets
- Haftungsfragen bei Lieferantenverträgen
- Besonderheiten bei internationalen Kooperationsprogrammen und Verträgen

16.30 Zusammenfassung durch die Seminarleiter und Abschlussdiskussion

Ende des Seminars **ca. 16.45 Uhr**

Get-together

Ausklang des ersten Tages in informeller Runde. **Management Circle** lädt Sie zu einem kommunikativen Umtrunk ein. Entspannen Sie sich in angenehmer Atmosphäre und vertiefen Sie Ihre Gespräche mit den Referenten und den Teilnehmern!



Norbert Dippel

leitet seit 2017 als Rechtsanwalt und Partner das Vergabeteam der **Rechtsanwaltskanzlei Roos/Nelskamp/Schumacher & Partner** in Bonn.

Davor führte er als Syndikusanwalt 12 Jahre die Abteilung Recht und Vergabe der HIL Heeresinstandsetzungslogistik GmbH. Seine Spezialisierung liegt im Vergaberecht und angrenzenden Rechtsgebieten, wie z.B. dem Preis-, Vertrags- und Kartellrecht. Breite Erfahrungen auf diesen Gebieten hat er auch in seinen Vorverwendungen bei einem eVergabe-Anbieter, als Rechtsanwalt einer auf Vergaberecht spezialisierten Rechtsanwaltskanzlei und als wissenschaftlicher Mitarbeiter im Bundestag erworben. Rechtsanwalt Norbert Dippel ist u.a. Mitherausgeber der Zeitschrift Vergabenavigator, Mitautor des Juris Praxiskommentars zum Vergaberecht sowie des im Bundesanzeiger erschienenen GWB-Kommentars. Er ist zudem Mitherausgeber sowie Mitautor des Praxiskommentars „Beschaffung im Verteidigungs- und Sicherheitsbereich“.



Dr. Frank Sterner

ist als Syndikusrechtsanwalt und Leiter der Praxisgruppe Defence in der **Diehl Gruppe** tätig. Er hat sich auf das Vergabe- und Vertragsrecht im Verteidigungsbereich spezialisiert. Dr. Frank Sterner berät

inhouse bei Beschaffungsvorhaben im Verteidigungs- und Sicherheitsbereich, Verträgen mit Systemherstellern, Lieferanten und Kooperationspartnern sowie zu Fragen des Außenwirtschaftsrechts. Er ist Vorsitzender des Ausschusses Wirtschaft und Recht im Bundesverband der Sicherheits- und Verteidigungsindustrie und Mitherausgeber des Praxiskommentars „VSVgV - Beschaffung im Verteidigungs- und Sicherheitsbereich“ (Bundesanzeiger Verlag 2018).

Ihr Management Circle-Veranstaltungsticket

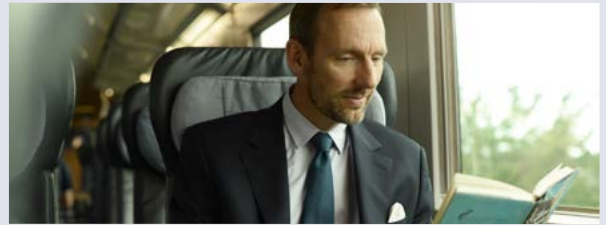


Foto: ©Gerhard Linnekegel/Deutsche Bahn

Entspannt ankommen – nachhaltig reisen. Die Deutsche Bahn bringt Sie in Kooperation mit Management Circle an Ihren Veranstaltungsort.

Buchen Sie bequem online und sichern Sie sich so das günstigste Bahn-Ticket. Wir bieten Ihnen automatisch eine Übersicht aller Bahn-Angebote auf Ihrer Wunschstrecke für Hin- und Rückfahrt.

Von jedem beliebigen DB-Bahnhof können Sie Ihre Reise zu günstigen Sonderkonditionen antreten.

Alle Details zum Veranstaltungsticket finden Sie hier:

www.managementcircle.de/bahn



BEACHTEN SIE AUCH UNSERE VERANSTALTUNG

Verhandeln in Extremsituationen

2. und 3. November 2020 in Köln
8. und 9. Dezember 2020 in Frankfurt/M.
18. und 19. Januar 2021 in München

Nähere Informationen gibt Ihnen gerne **Stephan Wolf**
Tel.: +49 6196 4722-800, Fax: +49 6196 4722-888,
E-Mail: kundenservice@managementcircle.de
Web: www.managementcircle.de/11-88951

AUCH ALS INHOUSE TRAINING

So individuell wie Ihre Ansprüche – Inhouse Trainings nach Maß!

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch firmeninterne Schulungen an. Ihre Vorteile: Kein Reiseaufwand – passgenau für Ihren Bedarf – optimales Preis-Leistungsverhältnis!

Ich berate Sie gerne und erstelle Ihnen ein individuelles Angebot. Rufen Sie mich an.



Mandy Zunic

Tel.: +49 6196 4722-635

mandy.zunic@managementcircle.de

www.managementcircle.de/inhouse



Gestalten Sie Ihre Angebote und Verträge rechtlich einwandfrei!

Angebote im Vergabeverfahren für den Sicherheits- und Verteidigungssektor zu erstellen, erfordert die genaue Kenntnis der rechtlichen Rahmenbedingungen und der möglichen Fallstricke.

Verschaffen Sie sich in diesem Seminar aktuelles Wissen über

- ✓ die **Neuerungen** im **Beschaffungswesen der Bundeswehr**
- ✓ die **Änderungen des Vergaberechts** und
- ✓ die **neuen Vertragskonzepte**.

Für eine erfolgreiche Bewerbung ist es wichtig, dass Sie sicher sind im Umgang mit den speziellen Regelungen, Verfahrensarten, Zuschlagskriterien und Rechtsschutzmöglichkeiten. Die rechtssichere Vertragsgestaltung mit dem Auftraggeber und Ihren Vorlieferanten stellt eine weitere Herausforderung dar. Erfahren Sie, wie Sie Risiken und Kosten minimieren.

Ihr Nutzen

Sie lernen,

- ✓ welche **rechtlichen Neuerungen** zu beachten sind.
- ✓ wie Sie Ihre **Verträge rechtssicher gestalten**.
- ✓ was Sie bei der Gestaltung Ihrer **Ausschreibungen** beachten müssen.
- ✓ welche **Beschaffungsverfahren** es zur Deckung des materiellen Bedarfs der Bundeswehr gibt.
- ✓ wie ein **Rüstungsbeschaffungsvorhaben** abläuft.
- ✓ welche **Qualifikationen** Ihr Produkt erfüllen muss.
- ✓ welche **Möglichkeiten** des **Rechtsschutzes** es gibt.
- ✓ wie Sie **Risiken in Lieferanten- und Kooperationsverträgen minimieren**.
- ✓ wie Sie **Covid-19** bedingte Projektstörungen im Vertrag abbilden.

Ihre Vorteile auf einen Blick

Ausgewiesene Experten

Sie werden von anerkannten und erfahrenen Referenten und Juristen aus der Industrie und der Beratung, die sich als ausgezeichnete Wissensvermittler bereits erfolgreich in Seminaren bewährt haben, trainiert und begleitet. Umfangreiches Rechtswissen aus dem Sicherheits- und Verteidigungsbereich wird direkt an Sie weitergegeben.

Hohe Praxisrelevanz

Die Seminarinhalte werden durch zahlreiche Beispiele und Erfahrungsberichte aus der Praxis ergänzt. Es ist ausreichend Zeit für Ihre persönlichen Fragestellungen.

Intensives Networking

Nutzen Sie den Erfahrungsaustausch mit Experten und Fachkollegen und knüpfen Sie wertvolle Kontakte! Bauen Sie so Ihr Experten-Netzwerk aus.

Umfangreiche Arbeitsunterlagen

Die detaillierten Seminarunterlagen machen jedes Mitschreiben für Sie entbehrlich und werden Sie im Tagesgeschäft unterstützen.

Ihre Fragen vorab

Damit sich unsere Experten noch gezielter auf Ihre Fragen vorbereiten können, erhalten Sie ca. zwei Wochen vor Seminarbeginn einen Fragebogen, in dem Sie uns Ihre spezifischen Schwerpunkte übermitteln können. Wir leiten diese dann an die Referenten weiter. So stellen wir sicher, dass die für Sie relevanten Themen intensiv behandelt werden.

Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail.

Heike Munker



Heike Munker

Bereichsleiterin

Tel.: +49 6196 4722-604

heike.muenker@managementcircle.de

■ Wen Sie auf diesem Seminar treffen

Das Seminar richtet sich an **Leiter** und **leitende Mitarbeiter** aus den Bereichen **Einkauf, Vertrieb, Recht** und **Projektmanagement** im **Verteidigungs-** und **Sicherheitsbereich**. Angesprochen sind auch **Mitglieder der Geschäftsführung** und **Führungskräfte** von **Organisationen** und **Verbänden**, welche im **Verteidigungsbereich** tätig sind. Darüber hinaus wenden wir uns an **interessierte Berater** und **Juristen**.

■ Oder nehmen Sie online teil!



Jeder Präsenztermin wird gestreamt. Völlig ortsunabhängig können Sie online teilnehmen! Seien Sie live dabei und interagieren Sie mit Referenten und Teilnehmern. Weitere Informationen erhalten Sie von:



Stephan Wolf
Teamleiter Kundenservice
+49 6196 4722-800

■ Termine und Veranstaltungsorte

23. und 24. November 2020 in Frankfurt/M.

11-89006

Fleming's Selection Hotel Frankfurt-City
Eschenheimer Tor 2, 60313 Frankfurt/M.
Tel.: +49 69 427232-0, Fax: +49 69 427232-999
E-Mail: frankfurt-city@flemings-hotels.com

28. und 29. Januar 2021 in Berlin

01-89007

AMANO Grand Central Berlin, Heidestrasse 62, 10557 Berlin
Tel.: +49 30 400300-0, Fax: +49 30 400300-100
E-Mail: reservationsberlin@amanogroup.de

22. und 23. Februar 2021 in München

02-89008

Leonardo Hotel Munich City South, Hofmannstr. 1, 81379 München
Tel.: +49 89 620 39 779, Fax: +49 89 620 39 717
E-Mail: info.munichcitysouth@leonardo-hotels.com

Für unsere Seminarteilnehmer steht im jeweiligen Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

Begrenzte Teilnehmerplätze – jetzt anmelden!

Online-Anmeldung: www.managementcircle.de/11-89006

PDF zum Ausdrucken: www.managementcircle.de/form

E-Mail: anmeldung@managementcircle.de

Telefonisch: **+49 6196 4722-700**

per Post: **Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.**



**KOSTENLOSE
RÜCKTRITTSGARANTIE**

Die kostenlose Stornierung ist bis zu
4 Wochen vor Beginn des Seminars möglich

Anmeldebedingungen

Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken, Get-together und der Dokumentation € 2.095,-. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Die Teilnahmegebühr für das Zuschalten per Live-Streaming beträgt € 1.845,-. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass**. **Buchen ohne Risiko: Bis zu vier Wochen vor dem Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren.** Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Werbewiderspruch

Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke durch die Management Circle AG selbstverständlich jederzeit widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen. Hierfür genügt eine kurze Nachricht an unseren Datenschutzbeauftragten per Mail an datenschutz@managementcircle.de oder per Post an Management Circle AG, Datenschutz, Postfach 56 29, 65731 Eschborn. Weitere Informationen zum Datenschutz erhalten Sie unter www.managementcircle.de/datenschutz.

Ihre Sicherheit ist uns wichtig

Die Anzahl der Teilnehmer ist derzeit strikt auf maximal 14 Personen begrenzt. Selbstverständlich werden wir alle gesetzlich vorgeschriebenen Hygienestandards zusammen mit unseren Vertragshotels sowie unseren Referenten und den Kollegen der Veranstaltungsbetreuung berücksichtigen. Weitere Informationen erhalten Sie hier: www.managementcircle.de/covid-19

■ Über Management Circle

Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle *WissensWerte* an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen rund 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 2000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur *Bildung für die Besten* erhalten Sie unter www.managementcircle.de



Reisen Sie mit der Deutschen Bahn zu attraktiven Sonderkonditionen zum Veranstaltungsort.
Infos unter: www.managementcircle.de/bahn