

Kosten und Risiko im Griff:

Rechtswissen Automotive

Optimieren Sie Ihre Position gegenüber Kunden und Lieferanten

Vertrags- und Haftungsrecht in der Lieferkette

- **Knebelverträge:** Chance und Risiko – und zwar für jede Seite
- **Versorgungssicherheit:** Der richtige Umgang mit Beschaffungsrisiken
- **Anspruchshandling:** Effiziente Mittel und effektive Realisierung
- **Lieferanten-Regress:** Erleichterungen infolge Gesetzesänderung
- **Produktverantwortung:** Unterschätzte Anforderungen mit persönlichen Konsequenzen
- **Zertifizierung:** Compliance als Maßstab in der Qualität – die neue IATF 16949
- **Gerichtsfeste Organisation:** Nur eine Theorie oder Wahrheit?

Ihr exklusives PLUS

Erfahrene Experten aus der Automotive Zulieferindustrie berichten exklusiv aus dem Qualitätsmanagement und der Rechtsabteilung

Wichtig für

- Einkauf und Vertrieb
- Produktmarketing
- Entwicklung
- Qualitätswesen und Logistik
- Rechtsabteilung
- Unternehmensleitung

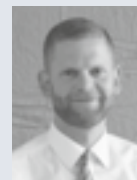
Ihr Seminarteam:



Kerstin Frank
Rechtsanwaltskanzlei
Frank Anwalt



Peter Klomann
JOST-Werke
Deutschland GmbH



Gunnar Blanck
MANN+HUMMEL
GmbH & Co. KG

Bitte wählen Sie Ihren Termin:

20. und 21. November 2018 in Köln
13. und 14. Dezember 2018 in München
23. und 24. Januar 2019 in Frankfurt/M.

Hoher Lernerfolg durch
begrenzte Teilnehmerzahl!

Risikomanagement in der Lieferkette

Ihr Seminarteam:

Kerstin Frank, Rechtsanwältin, **Frank Anwalt**, Frankfurt/M.

Peter Klomann, Leiter Qualitätsmanagement, **JOST-Werke Deutschland GmbH**, Neu-Isenburg

Gunnar Blanck, Legal Director Europe, **MANN+HUMMEL GMBH & Co. KG**, Ludwigsburg

Empfang mit Kaffee und Tee **ab 8.45 Uhr**

9.30 Herzlich willkommen

- Begrüßung und kurze Vorstellungsrunde
- Überblick über Inhalte des Seminars und Abstimmung mit Ihren Erwartungen

9.40 Vorvertraglicher Bereich und Abschlüsse

- Abmahnfallen
- Lieferantenportale
- Belastbare Angebote und Bestellungen
- Widerruf – Schweigen
- AGBs – Kleingedrucktes ganz groß

Umgang mit (Knebel-)Verträgen

- Kundenspezifische Anforderungen
- Wege aus der Unverhandelbarkeit
- Bedeutung VDA Konditionenempfehlung
- Unüberblickbare Manuals
- Side Letter

11.15 Kaffee- und Teepause

11.30 Arten und Lebenszyklus von Verträgen

- Welcher Vertrag wofür – Unterschiede
- Sonderfall Nomination Letter
- Lean im Vertragsmanagement
- Laufzeit – Beendigung
- Produktabkündigung – Fristen

Vertragsgestaltung in der Lieferkette

- Fehlerquellen und Rechtsirrtümer
- Konfliktträchtige Klauseln
- Globalisierung und Digitalisierung
- Bedeutung Wareneingangskontrolle
- Grenzenlose Zahlungsziele
- Beschaffungsrisiken und Säumnisse
- Preisvorbehalte / Preisanpassungen
- Exklusivität
- Schranken der Gestaltungsmöglichkeiten

13.15 Business Lunch

14.15 Leistungsstörungen

- Mythos höhere Gewalt
- Liefer- und Zahlungsverzug
- Lieferstopp
- Single / Dual Sourcing
- Lieferanten- und Kundeninsolvenz

Anspruchsverfolgung

- Sicherung und Durchsetzung von Ansprüchen
- Saldierung mit offenen Rechnungen
- Lieferstopp
- Sinn und Unsinn von Konzernbürgschaften
- Mehrwert vertraglicher Klauseln

15.45 Kaffee- und Teepause

16.00 Sicherung von Know-how

- Geheimhaltungsvereinbarung – ein stumpfes Schwert?
- Gewerbliche Schutzrechte
- Die neue Know-how Richtlinie (EU)
- Produktpiraterie
- Datenschutz

(Unterschätzte) Einflussfaktoren auf die Bestandskraft des Kundenauftrags

- Warum nicht-finanzielle Erklärungen erhebliche finanzielle Auswirkungen haben können
- Zertifizierungsnorm IATF 16949
- CSR und CoC
- Anforderungen durch internationale Gesetze
- Dual Use
- Produkt- und personenbezogene sowie länderspezifische Embargos
- Stolperstein Kartellrecht

17.45 Zusammenfassung und Gelegenheit für Ihre noch offenen Fragen

ca. 18.00 Ende des ersten Seminartages und anschließend Get-together

Get-together

Ausklang des ersten Seminartages in informeller Runde. **Management Circle** lädt Sie zu einem kommunikativen Umtrunk ein. Entspannen Sie sich in angenehmer Atmosphäre und vertiefen Sie Ihre Gespräche mit den Referenten und den Teilnehmern.

Qualität und Produkthaftung im Fokus

Ihr Seminarteam:
Kerstin Frank
Peter Klomann
Gunnar Blanck

Im Brennpunkt:
Unsicheres vs. mangelhaftes Zulieferprodukt

9.00 Überblick über Ziele und Inhalte des 2. Seminartages

9.10 Reklamationsabwicklung

- Gewährleistung vs. Garantie
- Beweisführung
- Bedeutung von Über- und Unterlieferung
- Spezifikationen, Zeichnungskonformität, Lastenheft, Instruktionen
- Verdachtsmangel
- Relevante Fristen und Zeitpunkte
- Spielt Verschulden (noch) eine Rolle?
- Mängelrüge – Abweichgenehmigung

Haftungsumfang

- Händlerregress
- Ein- und Ausbaurückbaukosten, Neulieferung, Reparatur, Transportkosten, Standzeiten, Bearbeitungs- und Sortierkosten, Einschaltung Dritter
- Ausschlussgründe – Mitwirkungspflichten
- Begrenzungen (zeitlich, inhaltlich)
- Verhältnismäßigkeitsbetrachtung
- Ungünstige Einbausituation
- Entgangener Gewinn
- Versicherungsschutz

10.45 Kaffee- und Teepause

11.00 Gewährleistungs- und Qualitätssicherung (Vereinbarungen)

- Typische Inhalte der Vereinbarungen
- 0-km – Feldausfall – Serienschaden
- 8D Report – Reichweite
- Referenzmarktprinzip – Faktorsystem – Ist-Kosten – Fallpauschalen
- Teilerückführung – Schadteilanalyse
- Bedeutung Design Freeze
- Freigaben unter Vorbehalt
- Run & Rate, APQP, PPAP, FMEA im Rechtskontext

12.00 Produkthaftung

- Differenzierung: Produktsicherheitsrecht – Produzentenhaftung – Produkthaftungsgesetz
- Verantwortlichkeit als Komponentenhersteller

- Wann Sie wie ein Hersteller haften, ohne einer zu sein
- Inverkehrbringen – Verkehrssicherungspflichten
- Referenz Stand von Wissenschaft und Technik vs. Stand der Technik
- Konstruktions-, Fabrikations-, Instruktionsfehler

12.45 Business Lunch

13.45 Organisation innerbetrieblicher Prozesse – Blickwinkel Produkt Compliance

- Unternehmerische Pflichten
- Von der Produktbeobachtung bis zur Nichtbelieferung
- Carry-Over-Produkt
- Rückrufmanagement
- Rückverfolgbarkeit – Traceability
- Umstellung in der Serie
- Rapex Risikoanalyse
- Öffentlich-rechtliches Spannungsfeld
- Rolle der Marktaufsichtsbehörde
- Regulatorische Anforderungen
- Straf- und ordnungsrechtliche Verantwortung

15.15 Kaffee- und Teepause

15.30 Typische Haftungsfelder

- Gibt es die gerichtsfeste Betriebsorganisation?
- Aufbewahrung – Dokumentationen
- Organisationsverschulden und Beratungsfehler
- Einflussfaktoren auf den Sorgfaltsmaßstab
- Verletzung von Rechten Dritter
- Bedeutung der Entwicklungsverantwortung
- Relevanz vertraglicher Klauseln
- Haftungsausschluss – Wirksamkeitsvoraussetzungen
- Formulierungshilfen
- Deckung und Deckelung
- Persönliche Konsequenzen

Tipps zur Prävention und Minimierung

17.00 Zusammenfassung und Gelegenheiten für Ihre noch offenen Fragen

ca. 17.30 Ende des Seminars



Kerstin Frank

ist selbstständige **Rechtsanwältin** und blickt auf 20 Jahre Erfahrung in weltweit aufgestellten Unternehmen zurück. Sie startete als Justitiarin in der produzierenden Industrie. Bei der Heraeus Holding

GmbH unterstützte sie hauptsächlich das globale Transaktionsgeschäft und war direkter Ansprechpartner der Geschäftsführungen des Konzerns im In- und Ausland. Anschließend wechselte sie in die Automotive Zulieferindustrie und verantwortete in der Rechtsabteilung bei der Freudenberg SE für das Geschäftsfeld Sealing Technologies sämtliche operative Fragestellungen im Vertrieb, in der Beschaffung, Entwicklung und Produktion. Vor ihrem jüngsten Weg in die Selbständigkeit leitete sie zuletzt in der Nutzfahrzeugbranche die neu errichtete Funktion Recht & Compliance der JOST Gruppe. In ihre Amtszeit fiel auch der Börsengang der JOST Werke AG.



Peter Klomann

Dipl.-Ing. (FH), ist als Central Director Quality and Environmental Management bei den **JOST-Werken Deutschland GmbH** in Neu-Isenburg tätig. Er verantwortet die Entwicklung des Managementsystems

hin zu den neuen Automotive-Standards der ISO9001, ISO14001 und IATF16949 in der JOST-Gruppe. Zuvor war er mehrere Jahre als Führungskraft im strategischen und operativen QM in der Automobilzulieferindustrie tätig.



Gunnar Blanck

Syndikus Rechtsanwalt, ist als Director Legal Europe bei **MANN+HUMMEL International GmbH & Co. KG** in Ludwigsburg tätig. Er verantwortet alle operativen rechtlichen Themen sämtlicher MANN+HUMMEL

Unternehmen in Europa. Zuvor war er mehrere Jahre in verschiedenen Funktionen mit rechtlichen Fragestellungen in der Automotive Zulieferindustrie u. a. bei Sony und Freudenberg & Co. tätig.

Begeisterte Teilnehmerstimmen über unsere

Rechtsseminare:

- ✓ „Sehr informativ, praxisnah mit viel Wissensvermittlung.“
- ✓ „Hochinteressanter Austausch mit Spezialisten. Hochaktuelle Themen wunderbar besprochen und Lösungen für Fragen der Teilnehmer.“
- ✓ „Top organisiert, in einer top Location. Inhalte wurden sehr gut vermittelt. Mir wurden einige neue Denkanstöße gegeben.“

Digitalisierungs-Blog

MANAGEMENTCIRCLE®
BILDUNG FÜR DIE BESTEN

News und Trends zum Thema Digitalisierung!

Jetzt folgen!



www.management-circle.de/digitalisierung

@digi_circle

AUCH ALS INHOUSE TRAINING

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch **firmeninterne Schulungen** an. Ich berate Sie gerne, rufen Sie mich an.



Malena Palinski

Tel.: +49 6196 4722-932

E-Mail: malena.palinski@managementcircle.de

www.managementcircle.de/inhouse

MANAGEMENTCIRCLE®
INHOUSE
BILDUNG FÜR DIE BESTEN

Bitte beachten Sie auch unsere Veranstaltung:

Arbeitsrecht 2019

11. Dezember 2018 in Köln

24. Januar 2019 in Frankfurt/M.

12. Februar 2019 in München

Nähere Informationen gibt Ihnen gerne

Eberhard Bergmann,

Tel.: +49 6196 4722-800, Fax: +49 6196 4722-888,

E-Mail: kundenservice@managementcircle.de

Die Automotive-Branche entwickelt sich rapide weiter. Wachsende Anforderungen im globalen Geschäft erhöhen die Komplexität. Das betrifft die gesamte Lieferkette.

Sind Sie und Ihre Organisation darauf vorbereitet?

In dieser Branche werden Sie zunehmend an allen Fronten in die Pflicht genommen. Ihre **Doppelrolle** als **Kunde** und **Lieferant** stellt Sie vor die Herausforderung, **gesetzliche** und **vertragliche Pflichten** zu managen sowie die nötigen Vorgaben daraus abzuleiten und weiterzugeben.

Verschaffen Sie sich in diesem Seminar aktuellen Wissensvorsprung über die rechtlichen Rahmenbedingungen entlang der gesamten Supply-Chain. Schätzen Sie die praktische Relevanz richtig ein und kennen Sie die Hintergründe. Nur so sind und bleiben **Risiken** für Sie **steuer-** und **kalkulierbar**.

Ihr Nutzen

- Sie bleiben auf dem **aktuellen Stand**.
- Sie werden für **Fallstricke** und **Risiken sensibilisiert**.
- Sie verstehen, wann und warum sich **Prävention auszahlt**.
- Sie machen **Rechtswissen** zu Ihrem **Wettbewerbsvorteil**.
- Sie stärken Ihr **Verhandlungsgeschick** und **sichern** nachhaltig den **Geschäftserfolg**.
- Sie erkennen **Einsparpotentiale** in Ihrer Organisation.
- Sie erfahren, wie innerbetriebliche Prozesse zu strukturieren sind, um **Schaden** von Ihrem **Unternehmen** und Ihnen **persönlich abzuwenden**.
- Sie lernen, die **Dos** und **Dont's** in der **Praxis umzusetzen**.

Ihre Vorteile auf einen Blick

Ausgewiesene Experten:

Sie werden von erfahrenen Referenten aus der Beratung und Industrie trainiert und begleitet. Umfangreiches Branchenwissen wird direkt an Sie weitergegeben und konkrete Lösungsansätze vermittelt.

Hohe Praxisrelevanz:

Die Seminarinhalte werden durch zahlreiche Beispiele und Erfahrungsberichte aus der Praxis ergänzt. Es ist ausreichend Zeit für Ihre persönlichen Fragestellungen.

Intensives Networking:

Nutzen Sie den unternehmensübergreifenden Erfahrungsaustausch mit Experten und Fachkollegen und knüpfen Sie wertvolle Kontakte. Bauen Sie so Ihr Netzwerk aus.

Umfangreiche Arbeitsunterlagen:

Detaillierte Seminarunterlagen machen jedes Mitschreiben für Sie entbehrlich und werden Sie im Tagesgeschäft unterstützen.

Ihre Fragen vorab:

Damit sich unsere Experten noch gezielter auf Ihre Fragen vorbereiten können, erhalten Sie ca. zwei Wochen vor Seminarbeginn einen Fragenbogen, in dem Sie uns Ihre spezifischen Schwerpunkte übermitteln können. Wir leiten diese dann an die Referenten weiter. So stellen wir sicher, dass die für Sie relevanten Themen intensiv behandelt werden.

Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail.

U. Schmidt



Katharina Schmidt

Projektmanagerin

Tel.: +49 6196 4722-621

katharina.schmidt@managementcircle.de

■ Wen Sie auf diesem Seminar treffen

Das Seminar richtet sich an **Leiter** und **verantwortliche Mitarbeiter** aus den Bereichen **Einkauf, Vertrieb, Produktmarketing, Entwicklung, Qualitätsmanagement** und **Logistik** aus der Automotive-Branche. Angesprochen sind außerdem **Mitglieder der Geschäftsführung** und **Führungskräfte** von **Organisationen** und **Verbänden** sowie **interessierte Berater** und **Juristen**.

■ 3 gute Gründe, dieses Seminar zu besuchen

- Sie vertiefen und aktualisieren Ihren Wissensstand in der Automotive-Branche.
- Sie gewinnen Sicherheit und Zeit im Umgang mit den Anforderungen in der Lieferkette.
- Sie vermeiden kostspielige Fehler im operativen Tages- und Projektgeschäft.

■ Termine und Veranstaltungsorte

20. und 21. November 2018 in Köln 11-86325

Dorint An der Messe Köln, Deutz-Mülheimer-Straße 22-24
50679 Köln, Tel.: +49 221 80190-111, Fax: +49 221 80190-190
E-Mail: reservierung.koeln-messe@dorint.com

13. und 14. Dezember 2018 in München 12-86326

Platzl Hotel, Sparkassenstraße 10, 80331 München
Tel.: +49 89 23703-722, Fax: +49 89 23703-727
E-Mail: reservation@platzl.de

23. und 24. Januar 2019 in Frankfurt/M. 01-86327

Le Meridien Frankfurt, Wiesenhüttenplatz 28-38,
60329 Frankfurt/M., Tel.: +49 69 2697-834, Fax: +49 69 2697-812
E-Mail: reservations@lemeridienfrankfurt.com

Für unsere Seminarteilnehmer steht im jeweiligen Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

Begrenzte Teilnehmerplätze – jetzt anmelden!

Online-Anmeldung: www.managementcircle.de/11-86325

PDF zum Ausdrucken: www.managementcircle.de/form

E-Mail: anmeldung@managementcircle.de

Telefonisch: **+49 6196 4722-700**

per Post: **Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts. (Germany)**

Anmeldebedingungen

Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken, Get-together und der Dokumentation € 1.995,-. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass**. Bis zu vier Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Werbewiderspruch

Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke durch die Management Circle AG selbstverständlich jederzeit widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen. Hierfür genügt eine kurze Nachricht an unseren Datenschutzbeauftragten per Mail an datenschutz@managementcircle.de oder per Post an Management Circle AG, Datenschutz, an die oben genannte Adresse. Weitere Informationen zum Datenschutz erhalten Sie unter www.managementcircle.de/datenschutz.

■ Über Management Circle

Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle *WissensWerte* an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 3000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur *Bildung für die Besten* erhalten Sie unter www.managementcircle.de



Mit der Deutschen Bahn ab € 99,- zur Veranstaltung. Infos unter: www.managementcircle.de/bahn