

F&E-Verträge

➤ Vertragspraxis ➤ Kooperationen ➤ Neue Regelwerke

Der Forschungs- und Entwicklungsvertrag



- **Zentrale Klauseln im F&E-Vertrag:** Sicherung von Know-how und Intellectual Property
- **Haftung und Gewährleistung:** Wie lassen sich Risiken beschränken?
- **Geheimhaltungsabkommen:** Deutsche und internationale Vertragspraxis
- **EU-Kartell- und Beihilferecht:** Aktuelle Rahmenbedingungen für F&E&I
- **Kooperationsverträge:** Umgang mit Verwertungsrechten und Wettbewerbsklauseln

Exklusiv aus der Praxis:

- ✓ Absicherung von F&E-Ergebnissen bei Entwicklungspartnerschaften und Auftragsforschung bei der thyssenKrupp Marine Systems GmbH
- ✓ Brennpunkte der internationale Vertragsgestaltung im F&E-Umfeld aus Sicht der Merck KGaA

Ihre Experten:



Tobias Greven
Merck KGaA



Peter Hauschildt
thyssenKrupp Marine
Systems GmbH



Sibylle Holz
Fraunhofer-Gesellschaft
zur Förderung der
angewandten
Forschung e.V.

Ihr PLUS:

Sie bearbeiten interaktiv
einen F&E-Vertrag

Pflichtfortbildung
Fachanwälte



Bitte wählen Sie Ihren Termin:
20. und 21. Februar 2019 in Köln
19. und 20. März 2019 in München
8. und 9. April 2019 in Frankfurt/M.

Hoher Lernerfolg durch
begrenzte Teilnehmerzahl!

30 Jahre

MANAGEMENTCIRCLE®
BILDUNG FÜR DIE BESTEN

Melden Sie sich jetzt an! Ihre Telefon-Hotline: + 49 6196 4722-700

Vorbereitung und inhaltliche Gestaltung – Der F&E-Vertrag



Ihre Seminarleiterin:

Sibylle Holz, Juristische Referentin,

Fraunhofer-Gesellschaft zur Förderung der angewandten Forschung e.V., München

Empfang mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Seminarunterlagen **ab 8.45 Uhr**

9.30 Herzlich willkommen

- Begrüßung der Teilnehmer durch die Seminarleiterin, kurze Vorstellungsrunde
- Überblick über die Seminarinhalte
- Abstimmung der Inhalte mit Ihren Erwartungen als Teilnehmer

9.45 Vorvertragliche Vereinbarungen

- Geheimhaltungsabkommen
 - Notwendigkeit und praktische Relevanz
 - Deutsche und internationale Vertragspraxis
- MOU, Letter of Intent, Term Sheet
- Schadensersatz im vorvertraglichen Bereich

Der F&E-Vertrag I

- Vertragsgegenstand
- Risiko der Vertragserfüllung
- Garantien und Leistungsversprechen
- Laufzeit, Risiken und flexible Bindung
- Vergütung und Zahlungspläne
- Teilleistungen und Abnahme

10.45 Kaffee- und Teepause

11.00 Der F&E-Vertrag II

- Rechte am Ergebnis
- Know-how und geschützte Ergebnisse: Das neue Gesetz zur Umsetzung der Richtlinie (EU) 2016/943 zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen
 - zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen
 - Einzel- und gemeinschaftliche Erfindungen
 - Arbeitnehmer-Erfinderrecht
 - Schutzrechte (background – foreground)
 - Nutzungsrechte oder Rechtsübertragung
 - Urheberrechte

12.45 Business Lunch

14.00 Der F&E-Vertrag III

- Gewährleistung und Haftung im F&E-Vertrag
 - Rechtsprechung zur Frage: Dienst- oder Werkvertrag
 - Zielerreichung und Garantieverprechen
 - Allgemeine Haftungs- und Risiko-beschränkung
- Produkthaftung des F&E Auftragnehmers
- Verletzung von Schutzrechten Dritter
 - Veröffentlichungen und Werbung
 - Wettbewerbsklauseln
 - Regeln für den Streitfall
- Überblick Lizenzvertrag

15.45 Kaffee- und Teepause

16.00 Absicherung von Forschungs- und Entwicklungsergebnissen in Entwicklungs- partnerschaften und bei Auftragsforschung

- Kurzvorstellung der ThyssenKrupp Marine Systems
- Ziele von Entwicklungspartnerschaften und Auftragsforschung
- Die Verhandlung – der Weg zum Vertrag
- Was muss der Vertrag enthalten?
- Die kritischen Punkte:
 - Geheimhaltung
 - Rechte, Know-How und Patente
 - Kartellrechtsfragen
 - Das Joint-Venture – eine Alternative?



Peter Hauschildt
Leiter Technologie und Innovation,
thyssenKrupp Marine Systems GmbH,
Kiel

17.30 Gelegenheit für Fragen und Diskussion aktueller Fälle

ca. 18.15 Ende des ersten Seminartages und Get-together



Get-together

Ausklang des ersten Seminartages in informeller Runde. **Management Circle** lädt Sie zu einem kommunikativen Umtrunk ein. Entspannen Sie sich in angenehmer Atmosphäre und vertiefen Sie Ihre Gespräche mit den Referenten und den Teilnehmern!

Kooperationsmodelle, internationale Vertragspraxis und Forschungsförderung

Ihre Seminarleiterin:
Sibylle Holz



9.00 Es geht weiter

- Klärung offener Fragen vom Vortag
- Überblick über den zweiten Seminartag

9.15 Der Kooperationsvertrag

- Überblick über den Kooperationsvertrag
- Gesellschaftsrechtliche Aspekte
- Verwertungsrechte
- Das Verhältnis zwischen Forschungs- und Industriepartnern (insbesondere bei Hochschulinstituten)
- Vertragsmuster für Hochschulkooperationen: Berliner Vertragsbausteine, Muster des BMWi u.a.
- Forschungsk Kooperationen bei öffentlicher Förderung
- Wettbewerbsrechtliche Aspekte
- Folgen bei Ausscheiden eines Vertragspartners – Weitere Konzepte für Forschungsvorhaben im Überblick

10.45 Kaffee- und Teepause

11.00 EU-Kartell- und Beihilferecht sowie Förderrecht

- Kartellrecht der EU für Forschung und Entwicklung sowie den Technologietransfer
- Gruppenfreistellungsverordnung für F&E
- Beihilferecht der EU
 - Unionsrahmen der EU für F&E&I
 - Allgemeine GFVO für Beihilfen
- Rahmenbedingungen öffentlicher Förderung – Überblick zu IP-Regeln
- Förderung durch die Generaldirektion Forschung der EU: Horizon 2020, DESCA-Consortium Agreement
- Ausblick: 9. Rahmenprogramm?

12.30 Business Lunch

13.45 Internationale Vertragsgestaltung im F&E- Umfeld aus Unternehmenssicht

- Kurzvorstellung von Merck Healthcare
- Der grenzüberschreitende F&E-Vertrag – Besonderheiten und Herausforderungen
 - Sprache und (Rechts-)Kultur
 - Verhandlung mit Partnern im Ausland
 - Vertragsmanagement im globalen Konzern
- Brennpunkte der internationalen Vertragsgestaltung
 - Anwendbares Recht und Rechtswahl
 - Durchsetzung von Rechten: Gerichtsstand und Schiedsverfahren
 - Preisgestaltung
 - Gewährleistung und Haftung
 - Absicherung von Know-how und IP-Rechten
- Wettbewerbsrechtliche Fragen
- Internationale Joint Venture im F&E-Bereich



Tobias Greven
Head of Legal Business Development,
Merck KGaA,
Darmstadt

15.15 Kaffee- und Teepause

15.30 Interaktives Arbeiten an einem F&E-Vertrag

- Konkretes Beispiel für einen F&E-Vertrag
- Einstieg in die Situation der Vertragsverhandlung

Sibylle Holz
Tobias Greven

16.45 Zusammenfassung und Abschlussdiskussion

ca. 17.00 Ende des Seminars



AUCH ALS INHOUSE TRAINING

So individuell wie Ihre Ansprüche – Inhouse Trainings nach Maß!

Ich berate Sie gerne und erstelle Ihnen ein individuelles Angebot. Rufen Sie mich an.



Malena Palinski
Tel.: +49 6196 4722-932
E-Mail: malena.palinski@managementcircle.de
www.managementcircle.de/inhouse

30 Jahre
MANAGEMENTCIRCLE®
INHOUSE

Tobias Greven

ist als Syndikusanwalt für die **Merck KGaA** in Darmstadt tätig. Nach einer zehnjährigen Laufbahn als Rechtsanwalt in verschiedenen internationalen und deutschen Sozietäten ist er seit 2014 Mitglied der Merck Rechtsabteilung. Er hat eine Vielzahl von gesellschaftsrechtlichen und M&A Projekten beraten und betreut. Seit 2016 leitet Tobias Greven den Bereich Legal Business Development in der Healthcare-Sparte von Merck und betreut dort das globale Lizenz- und Joint Venture Geschäft. Er ist Autor zahlreicher Fachveröffentlichungen sowie Sprecher und Dozent bei Lehrveranstaltungen und Paneldiskussionen.

Peter Hauschildt

ist Leiter Technologie und Innovation bei der **thyssenKrupp Marine Systems GmbH** in Kiel. Sein Aufgabenumfeld umfasst die strategische Steuerung der Forschung und Entwicklung, das technische Controlling der laufenden Forschungsvorhaben, die Durchführung wesentlicher Forschungsprojekte sowie die Sicherstellung der Umsetzung der Ergebnisse. Darüber hinaus leitet er die Patentabteilung. Im Rahmen seiner Arbeiten ist Peter Hauschildt häufig mit der Verhandlung von Forschungsaufträgen und -kooperationen befasst. Peter Hauschildt doziert an der technischen Universität Hamburg-Harburg und hält regelmäßig Gastvorlesungen an der Christian-Albrechts Universität Kiel und der Universität Kaiserslautern.

Sibylle Holz

Rechtsanwältin, ist seit über 20 Jahren juristische Referentin in der Abteilung Forschungs- und Entwicklungsverträge der **Fraunhofer-Gesellschaft zur Förderung der angewandten Forschung e.V.** in München. Ihr Erfahrungsschwerpunkt liegt in der Gestaltung, Verhandlung und dem Abschluss von F&E-Verträgen sowohl im Rahmen von komplexen F&E-Kooperationen als auch im Auftragsverhältnis mit der deutschen und internationalen Industrie. Sibylle Holz ist verantwortlich für den Aufbau einer umfassenden Seminarreihe der Abteilung Forschungs- und Entwicklungsverträge für Mitarbeitende der bundesweit 69 Fraunhofer-Institute, bei der sie auch selbst regelmäßig als Referentin in ihrem Spezialgebiet, dem F&E-Vertrag, tätig ist.

Bitte beachten Sie auch unsere Veranstaltung

Unbequeme Führungsaufgaben meistern

6. und 7. März 2019 in München

10. und 11. April 2019 in Köln

8. und 9. Mai 2019 in Frankfurt/M.

Nähere Informationen gibt Ihnen gerne **Stephan Wolf**
Tel.: +49 6196 4722-800, Fax: +49 6196 4722-888,
E-Mail: kundenservice@managementcircle.de

Begeisterte Teilnehmerstimmen

- **„Mit vielen Beispielen und lebhaften Diskussionen.“**
Prof. Dr. R. Wagner, Rentschler Biotechnologie GmbH
- **„Sehr zu empfehlen. Regt zum Nachdenken an. Für Einsteiger in die Thematik sehr gut.“**
D. Gruseck, Pfinder KG
- **„Sehr informativ und aktuell.“**
C. Klosa, Fraunhofer Institut für Werkstoffmechanik IWM
- **„Hat meine Erwartungen erfüllt.“**
M. Karpenstein, Baker Hughes INTEQ GmbH

Ihr Management Circle-Veranstaltungsticket

Ihr Management Circle-Veranstaltungsticket: Buchen Sie bequem online den Best-Preis! Die Deutsche Bahn AG bringt Sie in Kooperation mit Management Circle zu attraktiven Sonderkonditionen an Ihren Veranstaltungsort - von jedem DB-Bahnhof. Entspannt ankommen – nachhaltig reisen:

www.managementcircle.de/bahn



F&E-Projekte und deren **vertragliche Fixierung** sind komplex, unterliegen vielseitigen Rahmenbedingungen und sind rechtlich oft schwer einzuschätzen. Den Hintergrund bilden die aktuelle Rechtsprechung zur Risikoverteilung in F&E-Projekten und teils kompliziert angelegte **neue Regelwerke** der **Europäischen Union**.

Kooperationen in Forschung und Entwicklung finden in ganz unterschiedlichen Wirtschaftssektoren und zunehmend auch **mit internationalen Partnern** statt. Die Vielzahl all dieser Komponenten verlangt **vorausschauende** und sorgfältige **Vertragsvorbereitung** und **Vertragsgestaltung**.

Erfahren Sie in diesem Seminar,

- was Sie bereits in der **Verhandlungsphase** von F&E-Verträgen beachten sollten
- wie Sie **Inhalt und Ziel der Zusammenarbeit** exakt definieren
- wie Sie Ihre **geistigen Eigentumsrechte sichern**
- wie **Haftung** und **Risiko beschränkt** werden
- welche **aktuellen rechtlichen Entwicklungen** für Ihre F&E-Projekte relevant sind

Profitieren Sie zudem von Beiträgen aus der F&E-Praxis der thyssenKrupp Marine Systems GmbH und informieren Sie sich wie eine **Absicherung von Forschungs- und Entwicklungsergebnissen** in Entwicklungspartnerschaften und bei Auftragsforschung im Vertrag abgebildet wird.

Aus der Praxis der Merck KGaA lernen Sie, welche **Brennpunkte bei internationalen F&E-Verträgen** zu beachten sind.

Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail.



Heike Munker

Bereichsleiterin

Tel.: 0 61 96/47 22-604

heike.muenker@managementcircle.de

Ihre Vorteile auf einen Blick

Intensive Wissensvermittlung steht bei diesem Seminar im Fokus. Unsere Servicebausteine bieten Ihnen den größtmöglichen Nutzen.

Ausgewiesene Experten:

Sie werden von anerkannten und erfahrenen Referenten aus der Beratung und Unternehmenspraxis, die sich als ausgezeichnete Wissensvermittler bereits erfolgreich in Management Circle-Seminaren bewährt haben, trainiert und begleitet. Umfangreiches Wissen im Vertragsmanagement von Forschung und Entwicklung wird direkt an Sie weitergegeben.

Aus der Praxis:

Sie informieren sich aus erster Hand über die Ausgestaltung von F&E-Verträgen, die aktuelle Rechtsprechung sowie über neue Regelwerke. Zudem erhalten Sie wichtige Informationen über mögliche Fallstricke und Stolpersteine. Unsere Referenten geben Ihnen hilfreiche Empfehlungen und Hinweise, wie Sie Fehler vermeiden.

Unterstützung für Ihren Arbeitsalltag:

Sie vertiefen Ihr Wissen durch den Erfahrungsaustausch und lernen durch konkrete Beispiele aus der Praxis wie Sie F&E-Projekte rechtssicher abbilden.

Interaktive Workshop-Atmosphäre:

Durch die Begrenzung der Teilnehmerzahl ist eine intensive und praxisnahe Wissensvermittlung möglich. Sie stehen in direkter Interaktion zu den Experten. Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihre Fragen direkt mit den Vortragenden zu klären.

Ihre Fragen vorab:

Damit sich unsere Experten noch gezielter auf Ihre Fragen vorbereiten können, erhalten Sie ca. zwei Wochen vor Seminarbeginn einen Fragebogen, in dem Sie uns Ihre spezifischen Schwerpunkte übermitteln können. Wir leiten diese dann an die Referenten weiter. So stellen wir sicher, dass die für Sie relevanten Themen intensiv behandelt werden.

■ Wen Sie auf diesem Seminar treffen

Leiter und **leitende Mitarbeiter** aus den Abteilungen **Forschung** und **Entwicklung, Recht, Patente** und **Lizenzen**. Angesprochen sind zudem **kaufmännische Abteilungen** z.B. aus **Forschungs- und Technologiezentren** und alle, die sich mit **F&E-Projekten** oder anderen Kooperationen auf **wissenschaftlich-technischem Gebiet** befassen. Das Seminar richtet sich auch an **Vertreter von Hochschulen, Stiftungen** und **Verbände** sowie an **spezialisierte Rechtsanwälte**, interessierte **Wirtschaftsjuristen** und **Patentanwälte**.

■ Warum Sie diese Veranstaltung besuchen sollten

- **Aktuell:** Neue Rahmenbedingungen für die Gestaltung von F&E-Verträgen
- **Leitfaden:** Die wichtigsten Bausteine und zentralen Klauseln von F&E-Verträgen
- **Praxiswissen:** Brennpunkte der internationalen Vertragspraxis
- **Update:** Forschungsk Kooperationen und öffentliche Förderung

■ Termine und Veranstaltungsorte

20. und 21. Februar 2019 in Köln 02-86417
Hotel Mondial am Dom Cologne, Kurt-Hackenbergr-Platz 1
50667 Köln, Tel.: +49 221 2063-0, Fax: +49 221 2063-527
E-Mail: h1306@accor.com

19. und 20. März 2019 in München 03-86418
Steigenberger Hotel München, Berliner Straße 85
80805 München, Tel.: +49 89 1590 61 0, Fax: +49 89 1590 61 712
E-Mail: muenchen@steigenberger.com

8. und 9. April 2019 in Frankfurt/M. 04-86419
Mövenpick Hotel Frankfurt City, Den Haager Straße 5
60327 Frankfurt/M., Tel.: +49 69 788075-0, Fax: +49 69 788075-829
E-Mail: hotel.frankfurt.city@moevenpick.com

Für unsere Seminarteilnehmer steht im jeweiligen Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

Begrenzte Teilnehmerplätze – jetzt anmelden!

- Online-Anmeldung: www.managementcircle.de/02-86417
- PDF zum Ausdrucken: www.managementcircle.de/form
- E-Mail: anmeldung@managementcircle.de
- Telefonisch: **+49 6196 4722-700**
- per Post: **Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts. (Germany)**

Anmeldebedingungen

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken, Get-together und der Dokumentation € 1.995,-. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass**. Bis zu vier Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Werbewiderspruch

Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke durch die Management Circle AG selbstverständlich jederzeit widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen. Hierfür genügt eine kurze Nachricht an unseren Datenschutzbeauftragten per Mail an datenschutz@managementcircle.de oder per Post an Management Circle AG, Datenschutz, an die oben genannte Adresse. Weitere Informationen zum Datenschutz erhalten Sie unter www.managementcircle.de/datenschutz.

■ Über Management Circle

Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle *WissensWerte* an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 3000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur *Bildung für die Besten* erhalten Sie unter www.managementcircle.de



Reisen Sie mit der Deutschen Bahn zu attraktiven Sonderkonditionen zum Veranstaltungsort.
Infos unter: www.managementcircle.de/bahn