

# F&E-Verträge

➤ Vertragspraxis ➤ Kooperationen ➤ Neue Regelwerke

## Der Forschungs- und Entwicklungsvertrag

- **Zentrale Klauseln im F&E-Vertrag:** Sicherung von Know-how und Intellectual Property
- **Haftung und Gewährleistung:** Wie lassen sich Risiken beschränken?
- **Geheimhaltungsabkommen:** Deutsche und internationale Vertragspraxis
- **EU-Kartell- und Beihilferecht:** Aktuelle Rahmenbedingungen für F&E&I
- **Kooperationsverträge:** Umgang mit Verwertungsrechten und Wettbewerbsklauseln

## Exklusiv aus der Praxis

- ✓ Absicherung von F&E-Ergebnissen bei Entwicklungspartnerschaften und Auftragsforschung bei der thyssenKrupp Marine Systems GmbH
- ✓ Brennpunkte der internationalen Vertragsgestaltung im F&E-Umfeld aus Sicht der Merck KGaA

Ihr Expertenteam



Peter Hauschildt  
**thyssenkrupp Marine Systems GmbH**



Sibylle Holz  
**Fraunhofer-Gesellschaft für angewandte Forschung e. V.**



Jörg Uhlmann  
**Merck KGaA**

**Aktuell: Das neue Gesetz zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen**

**Ihr PLUS**

**Sie bearbeiten interaktiv einen F&E-Vertrag**

Bitte wählen Sie Ihren Termin  
**23. und 24. Januar 2020** in Frankfurt/M.  
**18. und 19. Februar 2020** in München  
**17. und 18. März 2020** in Köln

Hoher Lernerfolg durch begrenzte Teilnehmerzahl!

  
**MANAGEMENTCIRCLE®**  
BILDUNG FÜR DIE BESTEN

**Melden Sie sich jetzt an! [www.managementcircle.de/01-87965](http://www.managementcircle.de/01-87965)**

## Der F&E-Vertrag – Vorbereitung und inhaltliche Gestaltung



Ihre Seminarleiterin

Sibylle Holz, Juristische Referentin, **Fraunhofer-Gesellschaft für angewandte Forschung e. V.**, München

Empfang mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Seminarunterlagen **ab 8.45 Uhr**

### 9.30 Herzlich willkommen

- Begrüßung der Teilnehmer durch die Seminarleiterin, kurze Vorstellungsrunde
- Überblick über die Seminarinhalte
- Abstimmung der Inhalte mit Ihren Erwartungen als Teilnehmer

### 9.45 Vorvertragliche Vereinbarungen

- Geheimhaltungsabkommen
  - Notwendigkeit und praktische Relevanz
  - Deutsche und internationale Vertragspraxis
- MOU, Letter of Intent, Term Sheet
- Schadensersatz im vorvertraglichen Bereich

### Der F&E-Vertrag I

- Vertragsgegenstand
- Risiko der Vertragserfüllung
- Garantien und Leistungsversprechen
- Laufzeit, Risiken und flexible Bindung
- Vergütung und Zahlungspläne
- Teilleistungen und Abnahme

10.45 Kaffee- und Teepause

### 11.00 Der F&E-Vertrag II

- Rechte am Ergebnis
- Know-how und geschützte Ergebnisse:  
Das neue Gesetz zur Umsetzung der Richtlinie (EU) 2016/943 zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen
- Einzel- und gemeinschaftliche Erfindungen
- Arbeitnehmer-Erfinderrecht
- Schutzrechte (background – foreground)
- Nutzungsrechte oder Rechtsübertragung
- Urheberrechte

### Get-together

Ausklang des ersten Tages in informeller Runde.

**Management Circle** lädt Sie zu einem kommunikativen Umtrunk ein. Entspannen Sie sich in angenehmer Atmosphäre und vertiefen Sie Ihre Gespräche mit den Referenten und den Teilnehmern!

12.45 Business Lunch

### 14.00 Der F&E-Vertrag III

- Gewährleistung und Haftung im F&E-Vertrag
  - Rechtsprechung zur Frage: Dienst- oder Werkvertrag
  - Zielerreichung und Garantieverprechen
  - Allgemeine Haftungs- und Risikobeschränkung
- Produkthaftung des F&E Auftragnehmers
- Verletzung von Schutzrechten Dritter
  - Veröffentlichungen und Werbung
  - Wettbewerbsklauseln
  - Regeln für den Streitfall
- Überblick Lizenzvertrag

15.45 Kaffee- und Teepause

### 16.00 Absicherung von Forschungs- und Entwicklungsergebnissen in Entwicklungspartnerschaften und bei Auftragsforschung

- Kurzvorstellung der thyssenKrupp Marine Systems
- Ziele von Entwicklungspartnerschaften und Auftragsforschung
- Die Verhandlung – der Weg zum Vertrag
- Was muss der Vertrag enthalten?
- Die kritischen Punkte:
  - Geheimhaltung
  - Rechte, Know-How und Patente
  - Kartellrechtsfragen
  - Das Joint-Venture – eine Alternative?



Peter Hauschildt  
Leiter Technologie & Innovation,  
**thyssenkrupp Marine Systems GmbH**,  
Kiel



17.30 Gelegenheit für Fragen und Diskussion aktueller Fälle

Ende des ersten Seminartages und Get-together  
**ca. 18.00 Uhr**

# Kooperationsmodelle, internationale Vertragspraxis und Forschungsförderung

Ihre Seminarleiterin  
Sibylle Holz

### 9.00 Es geht weiter

- Klärung offener Fragen vom Vortag
- Überblick über den zweiten Seminartag

### 9.15 Interaktives Arbeiten an einem F&E-Vertrag



- Konkretes Beispiel für einen F&E-Vertrag
- Einstieg in die Situation der Vertragsverhandlung

Sibylle Holz  
Peter Hauschildt

### 10.45 Kaffee- und Teepause

### 11.00 Internationale Vertragsgestaltung im F&E-Umfeld aus Unternehmenssicht



- Kurzvorstellung von Merck Healthcare
- Der grenzüberschreitende F&E-Vertrag - Besonderheiten und Herausforderungen
  - Sprache und (Rechts-)Kultur
  - Verhandlung mit Partnern im Ausland
  - Vertragsmanagement im globalen Konzern
- Brennpunkte der internationalen Vertragsgestaltung
  - Anwendbares Recht und Rechtswahl
  - Durchsetzung von Rechten: Gerichtsstand und Schiedsverfahren
  - Preisgestaltung
  - Gewährleistung und Haftung
  - Absicherung von Know-how und IP-Rechten
- Wettbewerbsrechtliche Fragen
- Internationale Joint Venture im F&E-Bereich



Markus Schaller  
Syndikusrechtsanwalt,  
**Merck KGaA**,  
Darmstadt

oder



Jörg Uhlmann  
Legal Counsel Global Business  
Development,  
**Merck KGaA**, Darmstadt

### 12.30 Business Lunch

### 13.45 Der Kooperationsvertrag

- Überblick über den Kooperationsvertrag
- Gesellschaftsrechtliche Aspekte
- Verwertungsrechte
- Das Verhältnis zwischen Forschungs- und Industriepartnern (insbesondere bei Hochschulinstituten)
- Vertragsmuster für Hochschulkooperationen: Berliner Vertragsbausteine, Muster des BMWi u.a.
- Verträge bei öffentlicher Förderung
- Wettbewerbsrechtliche Aspekte
- Folgen bei Ausscheiden eines Vertragspartners

### 15.15 Kaffee- und Teepause

### 15.30 EU-Kartell- und Beihilferecht sowie Förderrecht

- Kartellrecht der EU für Forschung und Entwicklung
- Gruppenfreistellungsverordnung für F&E
- Beihilferecht der EU
  - Unionsrahmen der EU für F&E&I
  - Allgemeine GFVO für Beihilfen
- Rahmenbedingungen öffentlicher Förderung – Überblick zu IP-Regeln
- Förderung durch die Generaldirektion Forschung der EU: Horizon 2020, DESCA-Consortium Agreement
- Ausblick: 9. Rahmenprogramm?

### 16.45 Zusammenfassung und Abschlussdiskussion

Ende des Seminars **ca. 17.00 Uhr**

**Management Circle Blog**

MANAGEMENTCIRCLE®

Bleiben Sie immer up-to-date!

Jetzt folgen!



[www.management-circle.de/blog](http://www.management-circle.de/blog)

[@mgmt\\_circle](https://twitter.com/mgmt_circle)

## Peter Hauschildt

ist Leiter Technologie und Innovation bei der **thyssenKrupp Marine Systems GmbH** in Kiel. Sein Aufgabenumfeld umfasst die strategische Steuerung der Forschung und Entwicklung, das technische Controlling der laufenden Forschungsvorhaben, die Durchführung wesentlicher Forschungsprojekte sowie die Sicherstellung der Umsetzung der Ergebnisse. Darüber hinaus leitet er die Patentabteilung. Im Rahmen seiner Arbeiten ist Peter Hauschildt häufig mit der Verhandlung von Forschungsaufträgen und -kooperationen befasst. Peter Hauschildt doziert an der technischen Universität Hamburg-Harburg und hält regelmäßig Gastvorlesungen an der Christian-Albrechts Universität Kiel und der Universität Kaiserslautern in Kiel.

## Sibylle Holz

Rechtsanwältin, ist seit über 20 Jahren juristische Referentin in der Abteilung Forschungs- und Entwicklungsverträge der **Fraunhofer-Gesellschaft** zur Förderung der angewandten Forschung e.V. in München. Ihr Erfahrungsschwerpunkt liegt in der Gestaltung, Verhandlung und dem Abschluss von F&E-Verträgen sowohl im Rahmen von komplexen F&E-Kooperationen als auch im Auftragsverhältnis mit der deutschen und internationalen Industrie. Sibylle Holz ist verantwortlich für den Aufbau einer umfassenden Seminarreihe der Abteilung Forschungs- und Entwicklungsverträge für Mitarbeitende der bundesweit 72 Fraunhofer-Institute, bei der sie auch selbst regelmäßig als Referentin in ihrem Spezialgebiet, dem F&E-Vertrag, tätig ist.

## Markus Schaller

ist als Syndikusrechtsanwalt für die **Merck KGaA** in Darmstadt tätig. In seiner fünfzehnjährigen Laufbahn als Syndikusrechtsanwalt in verschiedenen internationalen Unternehmen beriet und betreute er unter anderem zahlreiche nationale und internationale Forschungsvorhaben und -kooperationen in den unterschiedlichsten Branchen. Seit 2017 ist Markus Schaller Mitglied der Rechtsabteilung der Merck KGaA und dort für den Bereich der globalen klinischen Forschung zuständig. In dieser Funktion betreut er sämtliche globale klinische Studien der Merck Gruppe und ist Ansprechpartner für rechtliche Fragestellungen bei der Durchführung der klinischen Studien sowie in der Zusammenarbeit mit internationalen Clinical Research Organization.

## Jörg Uhlmann

ist als Syndikusanwalt für die **Merck KGaA** in Darmstadt tätig. Nach zehnjähriger Laufbahn als Rechtsanwalt in verschiedenen internationalen Sozietäten ist er seit 2017 Mitglied der Merck Rechtsabteilung. Dort arbeitet er in der Healthcare-Sparte für den Bereich Legal Business Development und betreut dort das globale Lizenz- und Joint Venture Geschäft. Er ist Autor zahlreicher Fachveröffentlichungen.

## BEACHTEN SIE AUCH UNSERE VERANSTALTUNG

### Hart verhandeln

23. und 24. März 2020 in Frankfurt/M.  
16. und 17. April 2020 in München  
14. und 15. Mai 2020 in Köln

Nähere Informationen gibt Ihnen gerne **Stephan Wolf**  
Tel.: +49 6196 4722-800, Fax: +49 6196 4722-888,  
E-Mail: kundenservice@managementcircle.de  
Web: www.managementcircle.de/03-87822

**Pflichtfortbildung**  
Fachanwälte



## AUCH ALS INHOUSE TRAINING

### So individuell wie Ihre Ansprüche – Inhouse Trainings nach Maß!

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch **firmeninterne** Schulungen an. Ihre Vorteile: Kein Reiseaufwand – passgenau für Ihren Bedarf – optimales Preis-Leistungsverhältnis! Ich berate Sie gerne und erstelle Ihnen ein individuelles Angebot. Rufen Sie mich an.



**Malena Palinski**

Tel.: +49 6196 4722-932  
malena.palinski@managementcircle.de  
www.managementcircle.de/inhouse



## Begeisterte Teilnehmerstimmen

- ✓ „**Praxisorientiertes Seminar mit hochkarätigen Referenten.**“ A. Schmalz, Université de Genève-Sciences
- ✓ „**Sehr gut strukturierte und mit hohem Praxisbezug konzipierte Veranstaltung.**“ M. Bunge, VDI Technologiezentrum GmbH
- ✓ „**Sehr empfehlenswert.**“ H. Solanki, Technoform Bautec Holding GmbH
- ✓ „**Wahnsinn, wie viel Stoff in zwei Tagen so kompakt und kurzweilig übergebracht wird.**“ T. David, Eppendorf Liquid Handling GmbH

**F&E-Projekte** und deren **vertragliche Fixierung** sind komplex, unterliegen vielseitigen Rahmenbedingungen und sind rechtlich oft schwer einzuschätzen. Den Hintergrund bilden die aktuelle Rechtsprechung zur Risikoverteilung in F&E-Projekten und teils kompliziert angelegte **neue Regelwerke** der **Europäischen Union**.

**Kooperationen** in Forschung und Entwicklung finden in ganz unterschiedlichen Wirtschaftssektoren und zunehmend auch **mit internationalen Partnern statt**. Die Vielzahl all dieser Komponenten verlangt **vorausschauende** und sorgfältige **Vertragsvorbereitung** und **Vertragsgestaltung**.

Erfahren Sie in diesem Seminar,

- ✓ was Sie bereits in der Verhandlungsphase von F&E-Verträgen beachten sollten.
- ✓ wie Sie Inhalt und Ziel der Zusammenarbeit exakt definieren.
- ✓ wie Sie Ihre geistigen Eigentumsrechte sichern.
- ✓ wie Haftung und Risiko beschränkt werden.
- ✓ wie Sie Kooperationsverträge mit z.B. Hochschulen gestalten.
- ✓ wie Sie EU-Beihilfe- und Förderrecht nutzen.
- ✓ welche aktuellen rechtlichen Entwicklungen für Ihre F&E-Projekte relevant sind.

Profitieren Sie zudem von Beiträgen aus der F&E-Praxis der thyssenKrupp Marine Systems GmbH und informieren Sie sich wie eine **Absicherung von Forschungs- und Entwicklungsergebnissen** in Entwicklungspartnerschaften und bei Auftragsforschung im Vertrag abgebildet wird. Aus der Praxis der Merck KGaA lernen Sie, welche **Brennpunkte bei internationalen F&E-Verträgen** zu beachten sind.

## Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail.



*Heike Munker*

**Heike Munker**

Bereichsleiterin

Tel.: +49 6196 4722-604

heike.muenker@managementcircle.de

## Ihre Vorteile auf einen Blick

Intensive Wissensvermittlung steht bei diesem Seminar im Fokus. Unsere Servicebausteine bieten Ihnen den größtmöglichen Nutzen.

### Ausgewiesene Experten

Sie werden von anerkannten und erfahrenen Referenten aus der Beratung und Unternehmenspraxis, die sich als ausgezeichnete Wissensvermittler bereits erfolgreich in Management Circle-Seminaren bewährt haben, trainiert und begleitet. Umfangreiches Wissen im Vertragsmanagement von Forschung und Entwicklung wird direkt an Sie weitergegeben.

### Aus der Praxis

Sie informieren sich aus erster Hand über die Ausgestaltung von F&E-Verträgen, die aktuelle Rechtsprechung sowie über neue Regelwerke. Zudem erhalten Sie wichtige Informationen über mögliche Fallstricke und Stolpersteine. Unsere Referenten geben Ihnen hilfreiche Empfehlungen und Hinweise, wie Sie Fehler vermeiden.

### Unterstützung für Ihren Arbeitsalltag

Sie vertiefen Ihr Wissen durch den Erfahrungsaustausch und lernen durch konkrete Beispiele aus der Praxis wie Sie F&E-Projekte rechtssicher abbilden.

### Interaktive Workshop-Atmosphäre

Durch die Begrenzung der Teilnehmerzahl ist eine intensive und praxisnahe Wissensvermittlung möglich. Sie stehen in direkter Interaktion zu den Experten. Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihre Fragen direkt mit den Vortragenden zu klären.

### Ihre Fragen vorab

Damit sich unsere Experten noch gezielter auf Ihre Fragen vorbereiten können, erhalten Sie ca. zwei Wochen vor Seminarbeginn einen Fragebogen, in dem Sie uns Ihre spezifischen Schwerpunkte übermitteln können. Wir leiten diese dann an die Referenten weiter. So stellen wir sicher, dass die für Sie relevanten Themen intensiv behandelt werden.

## ■ Wen Sie auf diesem Seminar treffen

**Leiter** und **leitende Mitarbeiter** aus den Abteilungen **Forschung** und **Entwicklung, Recht, Patente** und **Lizenzen**. Angesprochen sind zudem kaufmännische Abteilungen z.B. aus **Forschungs- und Technologiezentren** und alle, die sich mit **F&E-Projekten** oder anderen Kooperationen auf **wissenschaftlich-technischem Gebiet** befassen. Das Seminar richtet sich auch an **Vertreter** von **Hochschulinstituten, Stiftungen** und **Verbänden** sowie an **Rechtsanwälte, Wirtschaftsjuristen** und **Patentanwälte**.

## ■ Warum Sie diese Veranstaltung besuchen sollten

- **Aktuell:** Neue Rahmenbedingungen für die Gestaltung von F&E-Verträgen
- **Leitfaden:** Die wichtigsten Bausteine und zentralen Klauseln von F&E-Verträgen
- **Praxiswissen:** Brennpunkte der internationalen Vertragspraxis
- **Update:** Forschungsk Kooperationen und öffentliche Förderung

## ■ Termine und Veranstaltungsorte

### 23. und 24. Januar 2020 in Frankfurt/M.

INNSIDE by Meliá Frankfurt Ostend  
Hanauer Landstrasse 81, 60314 Frankfurt/M.  
Tel.: +49 69 299252-0, Fax: +49 69 299252-999  
E-Mail: innside.frankfurt.ostend@melia.com

01-87965

### 18. und 19. Februar 2020 in München

Hilton München Park, Am Tucherpark 7, 80538 München  
Tel.: +49 89 3845-2525, Fax: +49 89 3845-2555  
E-Mail: reservations.munich@hilton.com

02-87966

### 17. und 18. März 2020 in Köln

Hotel Mondial am Dom Cologne, Kurt-Hackenberg-Platz 1  
50667 Köln, Tel.: +49 221 2063-0, Fax: +49 221 2063-527  
E-Mail: h1306@accor.com

03-87967

Für unsere Seminarteilnehmer steht im jeweiligen Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

## Begrenzte Teilnehmerplätze – jetzt anmelden!

Online-Anmeldung: [www.managementcircle.de/01-87965](http://www.managementcircle.de/01-87965)

PDF zum Ausdrucken: [www.managementcircle.de/form](http://www.managementcircle.de/form)

E-Mail: [anmeldung@managementcircle.de](mailto:anmeldung@managementcircle.de)

Telefonisch: **+49 6196 4722-700**

per Post: **Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.**

### Anmeldebedingungen

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken, Get-together und der Dokumentation € 2095,-. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass**. Bis zu vier Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

### Werbewiderspruch

Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke durch die Management Circle AG selbstverständlich jederzeit widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen. Hierfür genügt eine kurze Nachricht an unseren Datenschutzbeauftragten per Mail an [datenschutz@managementcircle.de](mailto:datenschutz@managementcircle.de) oder per Post an Management Circle AG, Datenschutz, Postfach 56 29, 65731 Eschborn. Weitere Informationen zum Datenschutz erhalten Sie unter [www.managementcircle.de/datenschutz](http://www.managementcircle.de/datenschutz).

## ■ Über Management Circle

Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle *WissensWerte* an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen rund 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 2000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur *Bildung für die Besten* erhalten Sie unter [www.managementcircle.de](http://www.managementcircle.de)



Reisen Sie mit der Deutschen Bahn zu attraktiven Sonderkonditionen zum Veranstaltungsort.  
Infos unter: [www.managementcircle.de/bahn](http://www.managementcircle.de/bahn)